



Relazione semestrale 2006

saes
getters

we support your **innovation**

Il Gruppo Saes Getters

- **Saes Getters S.p.A.**
Lainate (Milan) - Italy
- **Saes Getters S.p.A. - Moscow Representative Office**
Moscow - Russia
- **Saes Getters S.p.A. - Shanghai Representative Office**
Shanghai - P.R. of China
- **Saes Getters S.p.A. - Taiwan Branch Office**
Jhubei - Taiwan
- **Saes Advanced Technologies S.p.A.**
Avezzano (AQ) - Italy
- **Saes Getters USA, Inc.**
Colorado Springs, CO - USA
- **Saes Pure Gas, Inc.**
San Luis Obispo, CA - USA
- **Saes Getters America, Inc.**
Cleveland, OH - USA
- **Saes Getters (Deutschland) GmbH**
Cologne - Germany
- **Saes Getters (GB) Ltd.**
Daventry - Great Britain
- **Saes Getters International Luxembourg S.A.**
Luxembourg
- **SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd.**
Nanjing - P.R. of China
- **Saes Getters Technical Service (Shanghai) Co., Ltd.**
Shanghai - P.R. of China
- **Saes Getters Singapore PTE, Ltd.**
Singapore
- **Saes Getters Korea Corporation**
Seoul - South Korea
Jincheon-kun - South Korea
- **Saes Getters Japan Co., Ltd.**
Tokyo - Japan
- **Scientific Materials Europe S.r.l.**
Tortoli (NU) - Italy (Società partecipata al 30%)
- **Memory-Metalle GmbH**
Weil am Rhein - Germany (Società partecipata al 50%)



**saes
getters**

Relazione sull'andamento della gestione relativa al primo semestre dell'esercizio 2006

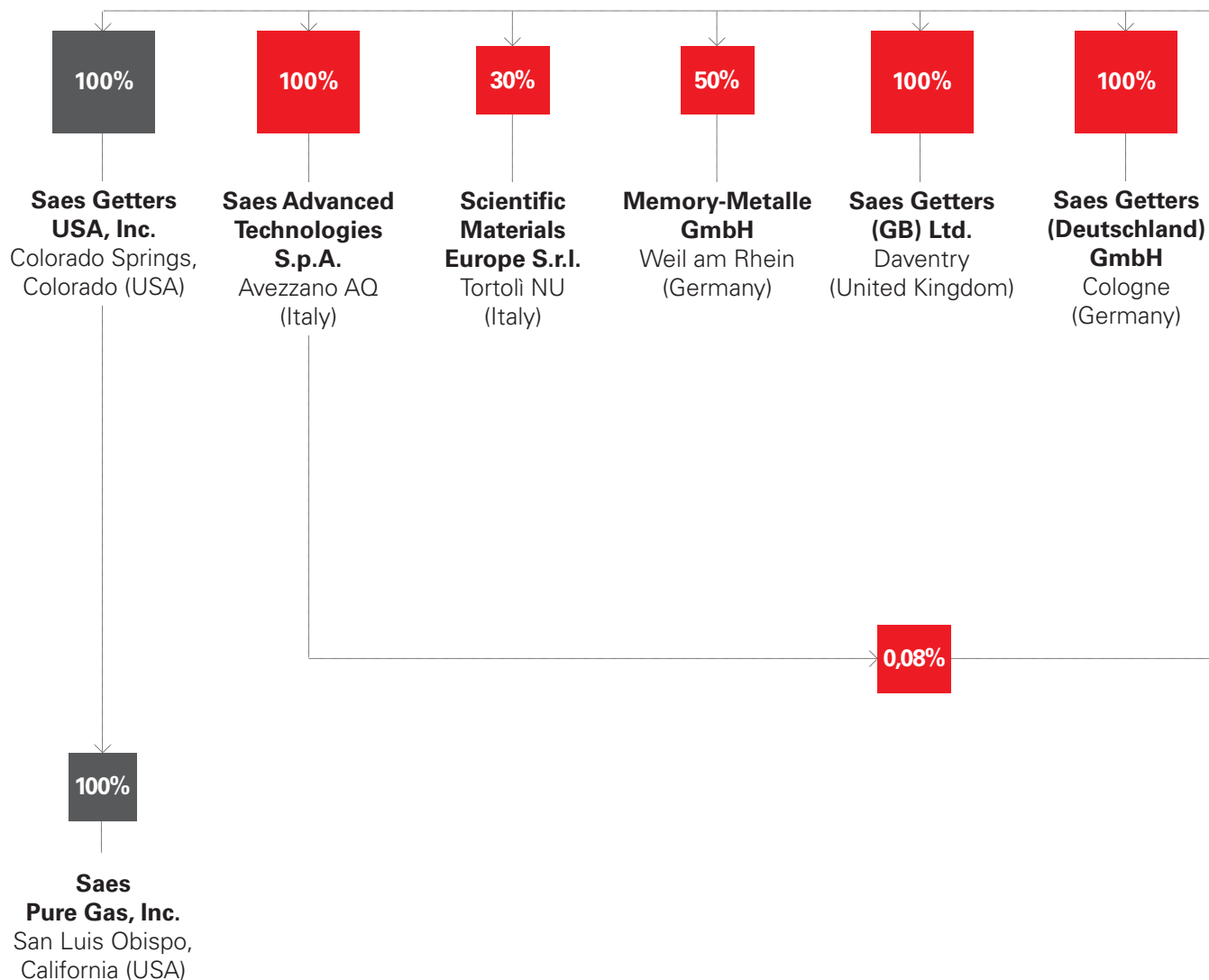
Saes Getters S.p.A.

Capitale Sociale euro 12.220.000 interamente versato

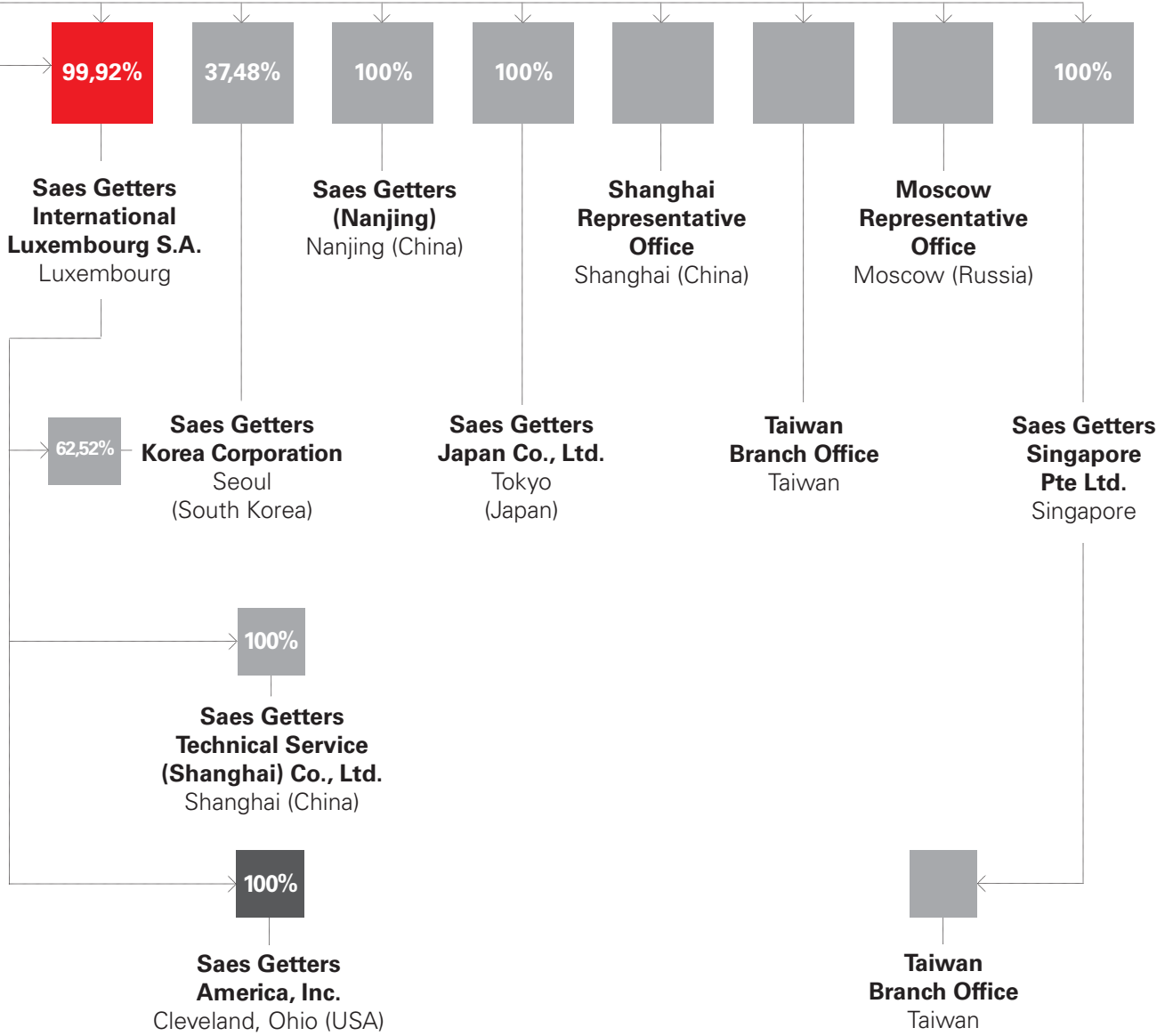
Sede Legale, Direzione ed Amministrazione:
Viale Italia, 77 - 20020 Lainate (Milano)

Registro delle imprese di Milano n° 00774910152

Struttura del Gruppo al 30 giugno 2006



Saes Getters S.p.A.



Indice

- 3 Principali dati economici, patrimoniali e finanziari di Gruppo
- 5 Informazioni sulla gestione del Gruppo Saes Getters
- 15 Bilancio infrannuale consolidato per il semestre chiuso al 30 giugno 2006
 - Conto economico consolidato
 - Stato patrimoniale consolidato
 - Rendiconto finanziario consolidato
 - Prospetto delle variazioni nei conti di patrimonio netto consolidato
 - Note esplicative
- 55 Prospetti contabili infrannuali della Capogruppo per il semestre chiuso al 30 giugno 2006
 - Conto economico
 - Stato patrimoniale
 - Rendiconto finanziario
 - Prospetto delle variazioni nei conti di patrimonio netto
- 61 Relazione della società di revisione



saes
getters

**Principali dati economici,
patrimoniali e finanziari di Gruppo**

Principali dati economici, patrimoniali e finanziari di Gruppo

Migliaia di euro

Dati economici	1° semestre 2006	1° semestre 2005	Variazione	Variazione %
RICAVI NETTI				
- Information Displays	55.155	39.666	15.489	39,0%
- Industrial Applications	27.918	26.493	1.425	5,4%
- Advanced Materials	784	288	496	172,2%
Totale	83.857	66.447	17.410	26,2%
EBITDA	34.075	18.690	15.385	82,3%
% sui ricavi	40,6%	28,1%		
UTILE (PERDITA) OPERATIVO				
- Information Displays	30.702	17.103	13.599	79,5%
- Industrial Applications	3.589	957	2.632	275,0%
- Advanced Materials & Corporate Costs	(6.508)	(5.392)	(1.116)	20,7%
Totale	27.783	12.668	15.115	119,3%
% sui ricavi	33,1%	19,1%		
UTILE NETTO	14.360	8.008	6.352	79,3%
% sui ricavi	17,1%	12,1%		
Dati patrimoniali e finanziari	30 giugno 2006	31 dicembre 2005	Variazione	Variazione %
Immobilizzazioni materiali nette	62.023	60.493	1.530	2,5%
Patrimonio netto	153.553	170.597	(17.044)	-10,0%
Posizione finanziaria netta	66.163	85.861	(19.698)	-22,9%
Altre informazioni	1° semestre 2006	1° semestre 2005	Variazione	Variazione %
Cash flow (utile+amm.ti+svalutaz.)	20.652	14.030	6.622	47,2%
Spese di ricerca e sviluppo	7.351	7.188	163	2,3%
Personale al 30 giugno*	886	930	(44)	-4,7%
Costo del personale	21.255	21.309	(54)	-0,3%
Investimenti in immobilizzazioni materiali	5.682	4.234	1.448	34,2%

* Include il personale impiegato presso le società italiane del Gruppo con contratti diversi da quello di lavoro dipendente.



saes
getters

**Informazioni sulla gestione
del Gruppo Saes Getters**

Informazioni sulla gestione del Gruppo Saes Getters

La struttura organizzativa del Gruppo SAES Getters prevede due Business Unit, Information Displays e Industrial Applications, ed una Business Development Unit, Advanced Materials.

La seguente tabella riporta in dettaglio la struttura organizzativa per Business Unit e Business Area.

Information Displays Business Unit	
Cathode Ray Tubes	Getter al bario per tubi catodici
Flat Panel Displays	Getter e dispensatori di metalli per schermi piatti
Industrial Applications Business Unit	
Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Electronic Devices	Getter e dispensatori di metalli per apparecchi elettronici sottovuoto
Vacuum Systems and Thermal Insulation	Pompe per sistemi da vuoto e prodotti per isolamento termico
Semiconductors	Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori ed altre industrie
Advanced Materials Business Development Unit	
Advanced Materials	Getter per sistemi microelettronici e micromeccanici, cristalli ottici, leghe a memoria di forma, metallorganici

Il fatturato netto consolidato del primo semestre dell'esercizio 2006 è stato pari a 83.857 migliaia di euro, in aumento del 26,2% rispetto a 66.447 migliaia di euro del primo semestre 2005. La crescita del fatturato a parità di area di consolidamento è risultata pari al 30,6% rispetto al primo semestre 2005.

L'aumento del fatturato è principalmente dovuto a un consistente incremento delle vendite della Flat Panel Displays Business Area di dispensatori di mercurio utilizzati nelle lampade a catodo freddo per la retroilluminazione degli schermi a cristalli liquidi. Un andamento positivo delle vendite è stato realizzato anche dalle Business Area della Industrial Applications Business Unit, in particolare dalla Lamps Business Area grazie alle maggiori vendite di componenti per lampade fluorescenti. La Business Development Unit Advanced Materials ha realizzato nel primo semestre 2006 vendite di film getter per applicazioni MEMS e cristalli sintetici per applicazioni laser, in crescita rispetto alle vendite del primo semestre 2005. Per contro, si è registrato nel semestre un decremento delle vendite nella Cathode Ray Tubes Business Area, da attribuirsi alla contrazione del mercato dei tubi catodici.

Il risultato operativo è stato di 27.783 migliaia di euro nel primo semestre del 2006, in forte miglioramento rispetto a 12.668 migliaia di euro del corrispondente periodo del 2005. L'incremento è sostanzialmente dovuto al maggiore fatturato e al più favorevole mix di vendita.

L'utile netto consolidato del primo semestre 2006 è stato di 14.360 migliaia di euro, contro 8.008 migliaia di euro del primo semestre 2005 ed è risultato pari al 17,1% del fatturato consolidato del periodo (12,1% nel primo semestre 2005).

Si segnala che nel primo semestre 2006 sono state perfezionate le acquisizioni delle partecipazioni pari al 35% nella SAES Getters (Nanjing) Co. Ltd. (ex Nanjing SAES Huadong Getters Co. Ltd.) già detenuta al 65% e pari al 50% in Memory Metalle GmbH. Si ricorda inoltre la cessione della controllata FST Consulting International, Inc. nel luglio del 2005.

La posizione finanziaria al 30 giugno 2006 presenta una disponibilità netta di 66.163 migliaia di euro rispetto a 85.861 migliaia di euro al 31 dicembre 2005. La riduzione è principalmente dovuta alla distribuzione dei dividendi, oltre che alle citate acquisizioni delle partecipazioni.

L'attività di ricerca e sviluppo è proseguita nel corso dei primi sei mesi dell'anno e si è concentrata sui grandi progetti già illustrati in sede di bilancio annuale 2005, nonché su alcuni nuovi progetti di sviluppo di getter per applicazioni biomedicali e automotive. Per ulteriori informazioni si rinvia all'apposito paragrafo.

Le vendite ed il risultato economico del primo semestre dell'esercizio 2006

Il **fatturato netto consolidato** del primo semestre dell'esercizio 2006 è stato pari a 83.857 migliaia di euro, in aumento del 26,2% rispetto a 66.447 migliaia di euro del primo semestre 2005. L'incremento del fatturato al netto dell'effetto cambi è stato pari a 23,8%, mentre l'andamento dell'euro rispetto alle principali valute estere ha comportato un aumento pari a 2,4%. La crescita del fatturato risulta pari al 30,6% rispetto al primo semestre 2005 a parità di area di consolidamento, considerando la cessione della controllata FST Consulting International, Inc. effettuata nel 2005 e l'acquisizione della partecipazione pari al 35% in SAES Getters (Nanjing) Co. Ltd. (ex Nanjing SAES Huadong Getters Co. Ltd.) nel gennaio 2006. In particolare, si sono registrati incrementi del fatturato nelle Business Area Flat Panel Displays e Lamps e nella Business Development Unit Advanced Materials, solo in parte rettificati dalla riduzione delle vendite della Business Area Cathode Ray Tubes.

La seguente tabella riporta il fatturato del primo semestre degli esercizi 2006 e 2005 suddiviso per Business Unit e Business Area:

(importi espressi in migliaia di euro)

Business Unit e Business Area	1° Semestre 2006	1° Semestre 2005	Variazione totale	Variazione totale %	Effetto prezzo/quant. %	Effetto cambio %
Cathode Ray Tubes	15.374	16.176	(802)	-5,0%	-9,3%	4,3%
Flat Panel Displays	39.781	23.490	16.291	69,4%	67,6%	1,8%
Subtotale Information Displays	55.155	39.666	15.489	39,0%	36,5%	2,5%
Lamps	6.685	5.661	1.024	18,1%	17,5%	0,6%
Electronic Devices	6.560	6.240	320	5,1%	3,3%	1,8%
Vacuum Systems and Thermal Insulation	3.409	3.222	187	5,8%	5,0%	0,8%
Semiconductors	11.264	11.370	(106)	-0,9%	-4,9%	4,0%
Subtotale Industrial Applications	27.918	26.493	1.425	5,4%	3,1%	2,3%
Subtotale Advanced Materials	784	288	496	172,2%	171,6%	0,6%
Fatturato Totale	83.857	66.447	17.410	26,2%	23,8%	2,4%

Il fatturato della **Information Displays Business Unit** è stato pari a 55.155 migliaia di euro, in aumento di 15.489 migliaia di euro (39%) rispetto al primo semestre 2005. L'andamento dell'euro rispetto alle principali valute estere ha comportato un effetto cambio positivo pari al 2,5%.

Da segnalare la consistente crescita della Business Area Flat Panel Displays (+67,6% al netto dell'effetto cambi) per effetto della crescente domanda di dispenser di mercurio utilizzati nelle lampade fluorescenti a catodo freddo per la retro-illuminazione degli schermi a cristalli liquidi. Per contro, la Business Area Cathode Ray Tubes ha registrato una

riduzione delle vendite di getter per tubi catodici (-9,3% al netto dell'effetto cambio) a seguito della contrazione del mercato.

Il fatturato della **Industrial Applications Business Unit** è stato pari a 27.918 migliaia di euro, in aumento di 1.425 migliaia di euro (+5,4%) rispetto al primo semestre 2005. L'andamento dell'euro rispetto alle principali valute estere ha comportato un effetto cambio positivo pari al 2,3%.

L'incremento del fatturato è principalmente dovuto alle maggiori vendite nella Business Area Lamps principalmente di componenti per lampade fluorescenti (+17,5% al netto dell'effetto cambi).

Le vendite della Business Area Semiconductors, in flessione rispetto al corrispondente periodo del precedente esercizio (-4,9% al netto dell'effetto cambio), risultano invece in crescita del 40,7% a parità di area di consolidamento, grazie alle maggiori vendite di purificatori di gas. Si ricorda la cessione della controllata FST Consulting International, Inc. effettuata nel secondo semestre 2005 nell'ambito del processo di ristrutturazione che ha interessato le attività relative al mercato dei semiconduttori. Le altre Business Area hanno registrato un fatturato in aumento, rafforzato da un leggero effetto cambi positivo.

La **Advanced Materials Business Development Unit** ha realizzato un fatturato pari a 784 migliaia di euro, relativo a vendite di film getter per applicazione MEMS e cristalli sintetici per applicazioni laser, in consistente crescita rispetto al primo semestre del precedente esercizio.

Si riporta di seguito la ripartizione dei ricavi per area geografica di destinazione:

(importi espressi in migliaia di euro)

Area Geografica	1° semestre 2006	%	1° semestre 2005	%	Variazione totale	%
Italia	539	0,6%	371	0,6%	168	45,3%
Altri UE ed Europa	9.456	11,3%	10.163	15,3%	(707)	-7,0%
Nord America	8.710	10,4%	11.551	17,4%	(2.841)	-24,6%
Giappone	21.269	25,4%	17.839	26,8%	3.430	19,2%
Altri Asia	42.073	50,2%	25.231	38,0%	16.842	66,8%
Altri	1.810	2,1%	1.292	1,9%	518	40,1%
Fatturato Totale	83.857	100,0%	66.447	100,0%	17.410	26,2%

L'**utile industriale lordo** consolidato è stato pari a 52.505 migliaia di euro nel primo semestre 2006 rispetto a 34.679 migliaia di euro del corrispondente semestre del 2005. Il margine industriale lordo, in termini percentuali sul fatturato, è aumentato dal 52,2% del primo semestre 2005 al 62,6% del primo semestre del 2006, principalmente per effetto dell'aumento del fatturato e di un migliore mix di vendita.

La seguente tabella riporta il risultato industriale lordo del primo semestre degli esercizi 2006 e 2005 per Business Unit:

(importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2006	1° semestre 2005	Variazione totale	%
Information Displays	40.559	24.900	15.659	62,9%
Industrial Applications	11.940	10.071	1.869	18,6%
Advanced Materials & Corporate Costs	6	(292)	298	NA
Risultato industriale lordo	52.505	34.679	17.826	51,4%

L'EBITDA consolidato è stato pari a 34.075 migliaia di euro nel primo semestre 2006 rispetto a 18.690 migliaia di euro dello stesso periodo del 2005. In termini percentuali sul fatturato l'EBITDA è stato pari a 40,6% nel primo semestre 2006 rispetto a 28,1% nello stesso semestre del 2005.

Il **risultato operativo** è stato di 27.783 migliaia di euro nel primo semestre del 2006, in aumento rispetto a 12.668 migliaia di euro del corrispondente periodo del 2005. L'aumento è sostanzialmente dovuto alla crescita del fatturato e del risultato industriale lordo.

Al netto delle principali partite non ricorrenti il risultato operativo sarebbe stato pari a 29,4 milioni di euro rispetto a 13,9 milioni di euro nel primo semestre 2005.

La seguente tabella riporta il risultato operativo del primo semestre degli esercizi 2006 e 2005 per Business Unit:

(importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2006	1° semestre 2005	Variazione	
			totale	%
Information Displays	30.702	17.103	13.599	79,5%
Industrial Applications	3.589	957	2.632	275,0%
Advanced Materials & Corporate Costs	(6.508)	(5.392)	(1.116)	20,7%
Risultato operativo	27.783	12.668	15.115	119,3%

Complessivamente il costo del lavoro è stato di 21.255 migliaia di euro, sostanzialmente in linea con il valore dello stesso periodo dell'anno precedente (pari a 21.309 migliaia di euro), coerentemente con l'andamento del numero medio dei dipendenti (pari a 858 nel primo semestre 2006 rispetto a 887 nel corrispondente periodo del precedente esercizio).

Le spese operative sono aumentate da 21.857 migliaia di euro del primo semestre 2005 a 24.921 migliaia di euro del primo semestre del 2006, principalmente per effetto di maggiori spese generali ed amministrative.

Il saldo degli altri proventi (oneri) netti è stato positivo per 199 migliaia di euro contro un saldo negativo pari a 154 migliaia di euro del primo semestre 2005.

Il saldo netto dei proventi (oneri) finanziari è stato pari a 781 migliaia di euro contro 621 migliaia di euro nel corrispondente periodo del 2005. In particolare i proventi finanziari sono stati pari a 981 migliaia di euro, in aumento rispetto a 774 migliaia di euro dello stesso periodo dello scorso anno, a seguito dell'incremento del tasso attivo medio di impiego della liquidità. Gli oneri finanziari sono stati pari a 200 migliaia di euro contro 153 migliaia di euro nel primo semestre 2005.

La somma algebrica delle differenze di cambio ha registrato nel primo semestre dell'esercizio un saldo negativo di 1.376 migliaia di euro contro un saldo positivo di 846 migliaia di euro nel primo semestre 2005. La variazione rispecchia l'andamento dei tassi di cambio nel corso del primo semestre 2006 rispetto al corrispondente periodo del 2005.

Le imposte sul reddito sono state pari a 12.828 migliaia di euro contro 6.127 migliaia di euro del primo semestre 2005. L'incidenza sul risultato prima delle imposte è aumentata dal 43,3% del primo semestre 2005 al 47,2% del primo semestre 2006. L'incremento

dell'incidenza delle imposte è correlata all'effetto del maggiore impatto degli accantonamenti a fronte delle eventuali imposte dovute in caso di distribuzione degli utili e delle riserve accumulate al 30 giugno 2006 dalle società controllate e all'incremento dell'imposizione fiscale in alcuni Paesi in cui il Gruppo opera.

L'utile netto consolidato del primo semestre 2006 è stato di 14.360 migliaia di euro, contro 8.008 migliaia di euro del primo semestre 2005 ed è risultato pari al 17,1% del fatturato consolidato (12,1% nel primo semestre 2005).

Al netto delle principali partite non ricorrenti, il risultato netto consolidato sarebbe stato pari a 15,6 milioni di euro, rispetto a 8,4 milioni di euro del primo semestre 2005.

Il risultato del primo semestre tiene conto degli ammortamenti delle immobilizzazioni materiali e immateriali per 5.790 migliaia di euro (5.737 migliaia di euro nel primo semestre 2005). I costi per la ricerca e sviluppo, portati a carico del conto economico del periodo in quanto non rientranti nei requisiti previsti per la capitalizzazione obbligatoria dallo IAS 38, sono stati pari a 7.351 migliaia di euro (8,8% del fatturato consolidato), contro 7.188 migliaia di euro del primo semestre 2005 (10,8% del fatturato consolidato).

I prospetti contabili consolidati e le relative note esplicative incluse nella relazione del primo semestre 2006 sono stati sottoposti a revisione contabile limitata da parte della società di revisione Reconta Ernst & Young S.p.A.

Posizione finanziaria - Investimenti - Altre informazioni

Si riporta di seguito il dettaglio delle voci componenti la posizione finanziaria netta consolidata (in migliaia di euro):

	30 giugno 2006	31 dicembre 2005	30 giugno 2005
Attività finanziarie:			
Disponibilità liquide	71.301	93.243	75.595
Altre attività finanziarie correnti*	293	0	0
Totale attività correnti	71.594	93.243	75.595
Totale attività non correnti	0	0	0
Totale attività finanziarie	71.594	93.243	75.595
Passività finanziarie:			
Debiti verso banche	1.867	2.798	2.514
Quota corrente di finanziamenti a medio/lungo termine	260	257	254
Altre passività finanziarie correnti*	0	893	602
Totale passività correnti	2.127	3.948	3.370
Debiti fin. a medio/lungo termine al netto della quota corrente	3.304	3.434	3.564
Totale passività non correnti	3.304	3.434	3.564
Totale passività finanziarie	5.431	7.382	6.934
Posizione finanziaria netta	66.163	85.861	68.661

* Include le attività (passività) finanziarie generate dalla valutazione a fair value degli strumenti finanziari derivati.

La **posizione finanziaria** al 30 giugno 2006 presenta una disponibilità netta di 66.163 migliaia di euro, derivante da attività correnti per 71.594 migliaia di euro e da debiti finanziari per 5.431 migliaia di euro, contro una disponibilità netta di 85.861 migliaia di euro al

31 dicembre 2005. La riduzione rispetto al 31 dicembre 2005 è principalmente dovuta alla distribuzione dei dividendi, pari a 29.265 migliaia di euro, e alle acquisizioni delle partecipazioni pari al 35% nella SAES Getters (Nanjing) Co. Ltd. (ex Nanjing SAES Huadong Getters Co. Ltd.) (già detenuta al 65%) e pari al 50% in Memory Metalle GmbH. Tali effetti sono parzialmente rettificati dalle risorse finanziarie generate dall'autofinanziamento.

Il cash flow derivante dall'attività operativa è pari a 24.423 migliaia di euro, pari al 29,1% del fatturato, contro 13.096 migliaia di euro del 2005, pari al 19,7% del fatturato. L'aumento è principalmente dovuto al maggiore utile del periodo e all'effetto della variazione delle imposte, parzialmente rettificata dalla variazione del capitale circolante netto.

Nei primi sei mesi del 2006 gli investimenti in immobilizzazioni materiali, al netto delle transazioni infragruppo, sono stati di 5.682 migliaia di euro (4.234 migliaia di euro nello stesso periodo del 2005) e sono stati destinati principalmente all'acquisizione di impianti specifici e macchine per la realizzazione di nuove linee produttive, per il miglioramento e il potenziamento di quelle già esistenti, nonché per lo sviluppo dell'attività di ricerca a livello di Capogruppo.

Andamento della Capogruppo e delle imprese controllate

SAES GETTERS S.p.A. - Lainate (MI)

Nel primo semestre 2006 la Capogruppo ha realizzato ricavi per 12.372 migliaia di euro (per il 96% destinato all'esportazione), in aumento di 1.237 migliaia di euro rispetto al corrispondente periodo dell'anno precedente (11.135 migliaia di euro). L'incremento è principalmente imputabile al fatturato realizzato a partire dal primo semestre 2006 nella Business Area Flat Panel Displays, per effetto dell'inizio dell'operatività della branch costituita nel territorio di Taiwan nel corso del 2005, rettificato dalla riduzione delle vendite nella Business Area Cathode Ray Tubes a seguito della contrazione del mercato tradizionale dei tubi catodici. Il risultato netto del periodo registrato dalla Capogruppo è stato pari a 16.537 migliaia di euro, contro 20.028 migliaia di euro al 30 giugno 2005. La riduzione dell'utile netto è riconducibile alle maggiori spese operative, principalmente per effetto dei maggiori compensi fissi e variabili agli amministratori, e ai minori dividendi netti incassati dalle società controllate.

SAES ADVANCED TECHNOLOGIES S.p.A. - Avezzano (AQ)

Nel primo semestre dell'esercizio la società ha realizzato un fatturato di 37.941 migliaia di euro in aumento rispetto a 27.865 migliaia di euro del primo semestre del 2005. Le esportazioni sono state pari al 95% del fatturato. L'incremento del fatturato è principalmente dovuto a una crescita delle vendite di prodotti della Business Area Flat Panel Displays, in particolare di dispensatori di mercurio utilizzati nelle lampade fluorescenti a catodo freddo per la retro-illuminazione degli schermi a cristalli liquidi. La società ha chiuso il semestre con un utile netto di 10.845 migliaia di euro, da confrontarsi con 6.022 migliaia di euro realizzato nel corrispondente periodo del 2005. Il miglioramento del risultato è dovuto all'incremento del fatturato e ad un mix di vendita più favorevole.

SAES GETTERS USA, INC. - Colorado Springs (USA)

La società ha registrato nel semestre un fatturato consolidato pari a 17.470 migliaia di \$ USA (14.209 migliaia di euro al cambio medio del primo semestre 2006), contro 16.546 migliaia di \$ USA (12.882 migliaia di euro al cambio medio del primo semestre 2005) del corrispondente periodo del 2005 e un utile netto consolidato, secondo i principi contabili internazionali, di 2.436 migliaia di \$ USA (1.982 migliaia di euro), contro un utile netto consolidato di 1.349 migliaia di \$ USA del primo semestre 2005 (1.050 migliaia di euro). Si riportano di seguito alcune note di commento.



La Capogruppo statunitense *SAES Getters Usa, Inc.* (prodotti delle Business Unit Information Displays e Industrial Applications) ha realizzato vendite per 4.740 migliaia di \$ USA contro un fatturato pari a 9.006 migliaia di \$ USA registrato nel primo semestre 2005. La riduzione delle vendite è principalmente dovuta alla cessione alla SAES Getters America, Inc. delle attività precedentemente svolte presso lo stabilimento produttivo di Cleveland, avvenuta nel secondo semestre 2005. La società ha chiuso il primo semestre con un utile netto di 1.008 migliaia di \$ USA da confrontarsi con un utile netto di 701 migliaia di \$ USA nel primo semestre 2005. L'aumento dell'utile semestrale nonostante la flessione del fatturato è dovuto principalmente a un mix di vendita più favorevole e alla riduzione di alcuni costi di struttura per effetto della cessione di ramo di azienda alla SAES Getters America, Inc.

La controllata *SAES Pure Gas, Inc.* di San Luis Obispo, California (USA) (Business Area Semiconductors) ha realizzato vendite per 12.730 migliaia di \$ USA, in aumento rispetto al primo semestre del 2005 (7.540 migliaia di \$ USA), principalmente a seguito delle maggiori vendite di grandi purificatori. La società ha chiuso il primo semestre del 2006 con un utile netto pari a 1.428 migliaia di \$ USA, contro un utile di 648 migliaia di \$ USA realizzato nel primo semestre 2005. L'aumento dell'utile è dovuto all'incremento del fatturato.

SAES GETTERS JAPAN CO. LTD. - Tokyo (Giappone)

La società ha realizzato vendite per 4.282 milioni di yen (30.125 migliaia di euro al cambio medio del primo semestre 2006), in aumento rispetto al primo semestre 2005 (3.049 milioni di yen pari a 22.388 migliaia di euro al cambio medio del primo semestre 2005), ed un utile netto di circa 285 milioni di yen (2.002 migliaia di euro), contro circa 187 milioni di yen del corrispondente periodo del 2005 (1.377 migliaia di euro). L'aumento dell'utile netto è dovuto all'incremento del fatturato, con particolare riferimento ai prodotti destinati alle applicazioni nella Business Area Flat Panel Displays (dispensatori di mercurio utilizzati nelle lampade fluorescenti a catodo freddo per la retro-illuminazione degli schermi a cristalli liquidi).

SAES GETTERS SINGAPORE PTE LTD. - Singapore

La società ha realizzato nel primo semestre 2006 un fatturato pari a 4.356 migliaia di \$ Sing. (2.203 migliaia di euro al cambio medio del primo semestre 2006), in riduzione rispetto al primo semestre 2005 (7.459 migliaia di \$ Sing. pari a 3.526 migliaia di euro al cambio medio del primo semestre 2005). La flessione del fatturato è dovuta sia alle minori vendite nella Business Area Cathode Ray Tubes sia alle minori vendite nella Business Area Semiconductors. La società ha chiuso il periodo con una perdita netta di 294 migliaia di \$ Sing. (149 migliaia di euro), rispetto all'utile netto del primo semestre del 2005 (740 migliaia di \$ Sing. pari a 350 migliaia di euro). Tale peggioramento è principalmente dovuto alla riduzione del fatturato. Si segnala che i dati riportati includono anche gli importi della branch detenuta dalla società a Hsin Chu (Taiwan). Si segnala che per la branch detenuta dalla società a Hsin Chu (Taiwan) è attualmente in corso la procedura di liquidazione.

SAES GETTERS (DEUTSCHLAND) GmbH - Colonia (D)

Nel primo semestre del 2006 ha registrato un fatturato pari a 439 migliaia di euro, in aumento rispetto al corrispondente periodo del 2005 (406 migliaia di euro). L'utile netto del periodo è stato di 122 migliaia di euro, rispetto a 100 migliaia di euro del primo semestre 2005. Si ricorda che a decorrere dal 1 luglio 2003 la società opera esclusivamente come agente per la distribuzione di prodotti del Gruppo percependo commissioni.

SAES GETTERS (GB) LTD. - Daventry (GB)

La società ha realizzato un fatturato pari a 39 migliaia di GBP (57 migliaia di euro al cambio medio del primo semestre 2006), contro 97 migliaia di GBP del primo semestre 2005 (141 migliaia di euro al cambio medio del primo semestre 2005). Ha chiuso il semestre con una perdita netta di 44 migliaia di GBP (64 migliaia di euro), contro una perdita di 35 migliaia di GBP del primo semestre 2005 (51 migliaia di euro). L'aumento della perdita netta è principalmente dovuto alla riduzione del fatturato rispetto al primo semestre 2005. Si ricorda che a decorrere dal 1 luglio 2003 la società opera esclusivamente come agente per la distribuzione di prodotti del Gruppo percependo commissioni.

SAES GETTERS (NANJING) CO. LTD. (ex NANJING SAES HUADONG GETTERS CO. LTD.) - Nanchino (Repubblica Popolare Cinese)

La società, che produce getter al bario destinati al mercato dei tubi catodici, era assunta nel bilancio consolidato del 2005 con il metodo proporzionale per la quota di spettanza del Gruppo pari al 65%. Si ricorda che la società era considerata a controllo congiunto in quanto la SAES Getters S.p.A., pur detenendo il 65% del capitale sociale, non ne esercitava il controllo come definito dai principi contabili internazionali. SAES Getters S.p.A. ha sottoscritto nel mese di gennaio 2006 il contratto definitivo per l'acquisizione della partecipazione di minoranza pari al 35% da Nanjing Huadong Electronic Information Technology Co. Ltd., precedentemente partner della joint venture. SAES Getters S.p.A. è divenuta attraverso tale acquisizione unico azionista della società, che nell'esercizio in corso è pertanto stata assunta nel bilancio consolidato al 100%. La società ha realizzato complessivamente nel primo semestre del 2006 vendite pari a 56.872 migliaia di RMB (5.759 migliaia di euro al cambio medio del periodo), in aumento rispetto al primo semestre del 2005 (44.104 migliaia di RMB ovvero 4.148 migliaia di euro al cambio medio del periodo) principalmente per effetto di maggiori vendite di semilavorati ad altre società del Gruppo. La società ha chiuso il primo semestre 2006 con un utile netto, secondo i principi contabili internazionali, pari a 16.843 migliaia di RMB (1.706 migliaia di euro al cambio medio di periodo), in aumento rispetto al primo semestre del 2005 (10.438 migliaia di RMB equivalenti a 982 migliaia di euro). L'aumento dell'utile è sostanzialmente dovuto all'incremento delle vendite rispetto al corrispondente periodo del precedente esercizio. Si segnala che con effetto dal 1° agosto 2006 la società ha assunto la denominazione di SAES Getters (Nanjing), Co. Ltd.

SAES GETTERS INTERNATIONAL LUXEMBOURG S.A. - Lussemburgo


La società ha come scopi principali la gestione delle acquisizioni e partecipazioni, la gestione ottimale della liquidità, la concessione di finanziamenti infragruppo e l'attività di coordinamento di servizi per il Gruppo. La società, nel corso del primo semestre 2006, ha realizzato ricavi per prestazioni di servizi pari a 231 migliaia di euro (224 migliaia di euro nel primo semestre 2005) ed un utile netto, secondo i principi contabili internazionali, pari a 4.004 migliaia di euro da confrontarsi con un utile netto di 2.410 migliaia di euro al 30 giugno 2005. Il miglioramento del risultato è dovuto ai maggiori dividendi distribuiti nel primo semestre 2006 dalla controllata SAES Getters Korea Corporation rispetto al primo semestre 2005.

Si riportano di seguito alcune note sull'andamento delle società controllate dalla SAES Getters International Luxembourg S.A.

La controllata *SAES Getters Korea Corporation* di Seul, Corea del Sud (62,52%, la rimanente quota del capitale è detenuta direttamente dalla Capogruppo SAES Getters S.p.A.), operante principalmente nella produzione di componenti per schermi a cristalli



liquidi (Business Area Flat Panel Displays) e di getter destinati al mercato dei tubi catodici (Business Area Cathode Ray Tubes), ha registrato nel primo semestre 2006 un fatturato di 19.585 milioni di Won (16.550 migliaia di euro al cambio medio del periodo), contro un fatturato di 13.544 milioni di Won (10.389 migliaia di euro al cambio medio del periodo) nel corrispondente periodo 2005. Il periodo si è chiuso con un utile netto, secondo i principi contabili internazionali, di 9.424 milioni di Won (7.964 migliaia di euro), contro un utile netto di 5.237 milioni di Won (4.017 migliaia di euro) nel corrispondente periodo 2005. L'aumento del risultato netto è attribuibile all'aumento del fatturato e ad un mix di vendita più favorevole, grazie alla crescita del fatturato dei prodotti destinati alle applicazioni nella Business Area Flat Panel Displays.



La controllata *SAES Getters America, Inc.* con sede a Cleveland (Ohio) è stata costituita in data 23 novembre 2005. Nel mese di dicembre 2005 tale società ha incorporato per fusione la società *New Trace Analytical, Inc.* La società ha rilevato parte delle attività precedentemente svolte dalla *SAES Getters Usa, Inc.*, presso la sede di Cleveland, con particolare riferimento alla produzione e commercializzazione di getter evaporabili per lampade e pannelli per isolamento termico, acquisendo i relativi cespiti. Nel corso del primo semestre 2006 la società ha realizzato vendite pari a 4.626 migliaia di \$ USA (3.763 migliaia di euro al cambio medio del primo semestre 2006), ed un utile netto pari a 238 migliaia di \$ USA (194 migliaia di euro).



La controllata *SAES Getters Technical Service (Shanghai) Co., Ltd.* ha come finalità la fornitura di servizi di assistenza tecnica alle imprese operanti nel settore dei semiconduttori che utilizzano sistemi di analisi e monitoraggio dei gas e l'assemblaggio di alcuni prodotti della Business Area Semiconductors. La società ha chiuso il periodo al 30 giugno 2006 con un fatturato di 9.741 migliaia di RMB (pari a 987 migliaia di euro al cambio medio di periodo), in aumento rispetto al corrispondente periodo 2005 (7.036 migliaia di RMB, equivalenti a 662 migliaia di euro al cambio medio del primo semestre 2005). Il primo semestre del 2006 si è chiuso con una perdita, secondo i principi contabili internazionali, di 3.378 migliaia di RMB (342 migliaia di euro al cambio medio di periodo), contro un utile di 1.721 migliaia di RMB (162 migliaia di euro) nel corrispondente periodo 2005. Nonostante l'aumento del fatturato, si registra un peggioramento del risultato del periodo, principalmente a seguito del rilevante impatto negativo delle differenze su cambi (di impatto positivo nel corrispondente periodo del 2005). Si segnala che nel corso del primo semestre 2006 il Gruppo ha deciso di interrompere le attività produttive della società, nell'ambito del progetto relativo alla focalizzazione sui business profittevoli.

L'attività di Ricerca, Sviluppo ed Innovazione

L'attività di Innovazione è proseguita, nel corso dei primi sei mesi dell'anno, secondo le linee già messe in evidenza nella relazione sulla gestione che accompagnava il bilancio 2005.

Le spese di ricerca e sviluppo del primo semestre 2006 ammontano a 7,351 milioni di euro, sostanzialmente in linea con quelle del primo semestre dell'anno scorso.

L'attività si è concentrata sui grandi progetti già illustrati in sede di bilancio e su alcuni nuovi progetti di sviluppo di getter per applicazioni biomedicali e automotive.

Per quanto riguarda i grandi progetti va segnalata l'ultimazione delle attività di sviluppo di leghe ad alta resa di mercurio coperte da brevetti, per applicazione nelle lampade a catodo freddo (retroilluminazione LCDs) e nelle lampade fluorescenti.

I prodotti, in particolare i wires ad alta resa sono stati consegnati ai clienti che li hanno fortemente apprezzati.



saes
getters

**Bilancio infrannuale consolidato
per il semestre chiuso
al 30 giugno 2006**

Conto economico consolidato

Migliaia di euro

	Note	1° semestre 2006	1° semestre 2005		Totale
			Operazione continue	Operazioni discontinue	
Ricavi netti	3	83.857	63.083	3.364	66.447
Costo del venduto	4	(31.352)	(28.793)	(2.975)	(31.768)
Utile industriale lordo		52.505	34.290	389	34.679
Spese di ricerca e sviluppo	5	(7.351)	(7.188)	0	(7.188)
Spese di vendita	5	(8.319)	(7.408)	(362)	(7.770)
Spese generali e amministrative	5	(9.251)	(6.682)	(217)	(6.899)
Totale spese operative		(24.921)	(21.278)	(579)	(21.857)
Altri proventi (oneri) netti	6	199	(84)	(70)	(154)
Utile operativo		27.783	12.928	(260)	12.668
Proventi (oneri) finanziari netti	7	781	624	(3)	621
Quota del risultato di società collegate		0	0		0
Utili (perdite) netti su cambi	8	(1.376)	846		846
Utile prima delle imposte		27.188	14.398	(263)	14.135
Imposte sul reddito	9	(12.828)	(6.127)		(6.127)
Utile netto		14.360	8.271	(263)	8.008
Utile netto per azione ordinaria	10	0,6352	0,3635		0,3518
Utile netto per azione di risparmio	10	0,6512	0,3797		0,3679

Stato patrimoniale consolidato

Migliaia di euro

	Note	30 giugno 2006	31 dicembre 2005
ATTIVITÀ			
Attività non correnti			
Immobilizzazioni materiali	13	62.023	60.493
Attività immateriali	14	5.107	2.695
Partecipazioni valutate con metodo del patrimonio netto	15	2.300	450
Attività fiscali differite	16	6.583	8.655
Altre attività a lungo termine	17	1.030	1.036
Totale attività non correnti		77.043	73.329
Attività correnti			
Rimanenze finali	18	16.594	17.533
Crediti commerciali	19	31.318	29.286
Crediti verso controllante per consolidato fiscale	20	3.205	4.737
Crediti diversi, ratei e risconti attivi	21	4.902	6.270
Strumenti derivati valutati al fair value (cash flow hedge)	22	293	0
Disponibilità liquide	23	71.301	93.243
Totale attività correnti		127.613	151.069
Totale attività		204.656	224.398
PASSIVITÀ E PATRIMONIO NETTO			
Capitale sociale		12.220	12.220
Riserva da sovrapprezzo delle azioni		38.273	38.273
Azioni proprie		(2.618)	(2.618)
Riserva legale		2.444	2.444
Riserve diverse e risultati portati a nuovo		88.874	99.271
Utile (perdita) dell'esercizio		14.360	21.007
Totale patrimonio netto di Gruppo	24	153.553	170.597
Patrimonio netto di terzi		0	0
Totale patrimonio netto		153.553	170.597
Passività non correnti			
Debiti finanziari	25	3.304	3.434
Passività fiscali differite	26	5.352	3.842
Trattamento di fine rapporto e altri benefici a dipendenti	27	10.827	10.752
Fondi rischi e oneri	28	1.016	940
Debiti diversi		151	154
Totale passività non correnti		20.650	19.122
Passività correnti			
Debiti commerciali		8.850	8.949
Debiti verso controllante per consolidato fiscale	20	4.957	4.318
Debiti diversi	29	9.484	11.630
Debiti per imposte sul reddito	30	3.551	2.989
Fondi rischi e oneri	28	153	105
Strumenti derivati valutati al fair value (cash flow hedge)	22	0	893
Debiti verso banche	31	1.867	2.798
Quota corrente di debiti finanziari a medio/lungo termine	25	260	257
Ratei e risconti passivi	32	1.331	2.740
Totale passività correnti		30.453	34.679
Totale passività e patrimonio netto		204.656	224.398

Rendiconto finanziario consolidato

Migliaia di euro

	1° semestre 2006	1° semestre 2005
Fondi generati dall'attività operativa		
Utile netto del periodo	14.360	8.008
Imposte correnti	9.748	3.974
Variazione delle imposte differite	3.454	1.316
Ammortamento delle immobilizzazioni materiali	5.397	5.217
Svalutazioni delle immobilizzazioni materiali	502	0
Ammortamento delle attività immateriali	393	520
Svalutazioni delle attività immateriali	0	103
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione delle immobilizzazioni materiali	(4)	0
(Proventi) oneri finanziari netti	(781)	(621)
Acc.to al fondo trattamento di fine rapporto e di quiescenza	1.378	937
Acc.to (utilizzo) netto ad altri fondi per rischi e oneri	139	(682)
	34.586	18.772
Variazione delle attività e passività operative		
Aumento (diminuzione) della liquidità		
Crediti e altre attività correnti	642	520
Rimanenze	653	(772)
Debiti	(1.894)	179
Altre passività correnti	(2.542)	117
	(3.141)	44
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(1.151)	(396)
Interessi passivi e altri oneri finanziari pagati	(43)	(35)
Interessi attivi e altri proventi finanziari incassati	963	707
Imposte pagate	(6.791)	(5.996)
Cash flow da attività operativa	24.423	13.096
Fondi generati da (impiegati in) investimenti		
Acquisto di immobilizzazioni materiali	(5.682)	(4.234)
Cessione di immobilizzazioni materiali	1	17
Incremento di attività immateriali	(308)	(123)
Variazione di attività finanziarie non correnti	(1.850)	0
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quota di minoranza di società precedentemente sottoposta a controllo congiunto, al netto delle disponibilità liquide acquisite	(7.124)	0
Cash flow da attività d'investimento	(14.963)	(4.340)
Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie		
Pagamento di dividendi	(29.265)	(22.548)
Acquisto di azioni proprie	0	(121)
Debiti finanziari rimborsati nell'esercizio	(127)	(128)
Cash flow da attività di finanziamento	(29.392)	(22.797)
Differenze cambio da conversione delle disponibilità liquide nette in moneta estera	(1.079)	2.722
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	(21.011)	(11.319)
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	90.445	84.400
Disponibilità liquide nette alla fine del periodo	69.434	73.081

Prospetto delle variazioni del patrimonio netto consolidato durante il periodo chiuso al 30 giugno 2006

Migliaia di euro

	Capitale sociale	Riserva da sovrapprezzo azioni	Azioni proprie	Riserva legale	Riserve diverse e risultati portati a nuovo			Utile (perdita) dell'esercizio	Totale patrimonio netto
					Riserva da conversione	Altre riserve e risultati a nuovo	Totale		
Saldi al 31 dicembre 2005	12.220	38.273	(2.618)	2.444	4.652	94.619	99.271	21.007	170.597
Ripartizione risultato d'esercizio 2005:						21.007	21.007	(21.007)	-
Dividendi in ragione di:									
- euro 1,300 per n. 15.271.350 az. ordinarie (di cui azioni proprie 302.028)						(19.460)	(19.460)		(19.460)
- euro 1,316 per n. 7.460.619 az. risparmio (di cui azioni proprie 10.013)						(9.805)	(9.805)		(9.805)
Variazione della riserva per cash flow hedge (IAS 39)						655	655		655
Differenze cambio da conversione dei bilanci in valuta					(2.794)		(2.794)		(2.794)
Utile netto consolidato del periodo								14.360	14.360
Saldi al 30 giugno 2006	12.220	38.273	(2.618)	2.444	1.858	87.016	88.874	14.360	153.553

Prospetto delle variazioni del patrimonio netto consolidato durante il periodo chiuso al 30 giugno 2005

Migliaia di euro

	Capitale sociale	Riserva da sovrapprezzo azioni	Azioni proprie	Riserva legale	Riserve diverse e risultati portati a nuovo			Utile (perdita) dell'esercizio	Totale patrimonio netto
					Riserva da conversione	Altre riserve e risultati a nuovo	Totale		
Saldi al 31 dicembre 2004	12.220	38.292	0	2.444	(1.262)	101.409	100.147	16.147	169.250
Riclassifica azioni proprie (IAS 32)			(2.505)				0		(2.505)
Applicazione cash flow hedge (IAS 39)						1.162	1.162		1.162
Ripartizione risultato d'esercizio 2004:						16.147	16.147	(16.147)	-
Dividendi in ragione di:									
- euro 1,0000 per n. 15.271.350 az. ordinarie (di cui azioni proprie 302.028)						(14.969)	(14.969)		(14.969)
- euro 1,0161 per n. 7.460.619 az. risparmio (di cui azioni proprie 2.187)						(7.579)	(7.579)		(7.579)
Acquisto e cessione di azioni proprie			(113)			9	9		(104)
Variazione della riserva per cash flow hedge (IAS 39)						(1.511)	(1.511)		(1.511)
Differenze di cambio da conversione dei bilanci in valuta						4.425	4.425		4.425
Altri movimenti		8				(8)	(8)		-
Utile netto consolidato del periodo								8.008	8.008
Saldi al 30 giugno 2005	12.220	38.300	(2.618)	2.444	3.163	94.660	97.823	8.008	156.177

Principi contabili e Note esplicative al Bilancio consolidato

1. Profilo del Gruppo

Saes Getters S.p.A., società capogruppo, e le sue controllate operano sia in Italia che all'estero nello sviluppo, produzione e commercializzazione di getter ed altri componenti per tubi catodici e schermi piatti e di getter ed altri componenti per applicazioni industriali, nonché nel settore della purificazione dei gas. Il Gruppo opera inoltre nell'ambito dei materiali avanzati, in particolare nello sviluppo di getter per sistemi microelettronici e micromeccanici, cristalli ottici, leghe a memoria di forma e metallorganici.

La società capogruppo Saes Getters S.p.A. è controllata da S.G.G. Holding S.p.A.

La tabella seguente evidenzia le società incluse nell'area di consolidamento con il metodo della integrazione globale al 30 giugno 2006:

Ragione sociale	Valuta	Capitale sociale	% di partecipazione	
			Diretta	Indiretta
Controllate dirette:				
Saes Advanced Technologies S.p.A. Avezzano (L' Aquila - Italia)	Euro	2.600.000	100,00	-
Saes Getters Usa, Inc. Colorado Springs (Colorado - USA)	\$ USA	9.250.000	100,00	-
Saes Getters Japan Co., Ltd. Shinagawa - Tokyo (Giappone)	Yen	20.000.000	100,00	-
Saes Getters (GB) Ltd. Daventry (Inghilterra)	GBP	20.000	100,00	-
Saes Getters (Deutschland) GmbH Colonia (Germania)	Euro	52.000	100,00	-
Saes Getters Singapore Pte Ltd. Singapore	\$ Sing.	300.000	100,00	-
Saes Getters (Nanjing) Co. Ltd. (ex Nanjing SAES Huadong Getters Co.Ltd) Nanchino (Rep. Pop. Cinese)	\$ USA	13.570.000	100,00	-
Saes Getters International Luxembourg S.A. Lussemburgo	Euro	11.312.777	99,92	0,08 *
Controllate indirette:				
<i>Tramite Saes Getters Usa, Inc.:</i>				
Saes Pure Gas, Inc. - San Luis Obispo (California - USA)	\$ USA	7612.661	-	100,00
<i>Tramite Saes Getters International Luxembourg S.A.:</i>				
Saes Getters Korea Corporation - Seoul (Corea)	Won	10.497.900.000	37,48	62,52
Saes Getters Technical Service (Shanghai) Co., Ltd. Shanghai (Repubblica Popolare Cinese)	\$ USA	4.100.000	-	100,00
Saes Getters America, Inc. Cleveland (Ohio - USA)	\$ USA	23.500.000	-	100,00

* % di partecipazione indiretta detenuta dalla Saes Advanced Technologies S.p.A.

La tabella seguente evidenzia le società incluse nel consolidato con il metodo del patrimonio netto:

Ragione sociale	Valuta	Capitale sociale	% di partecipazione	
			Diretta	Indiretta
Scientific Materials Europe S.r.l. Tortoli (Nuoro - Italia)	Euro	93.600	30,00	-
Memory - Metalle GmbH Weil am Rhein (Germania)	Euro	330.000	50,00	-

Rispetto al 31 dicembre 2005 sono intervenute le seguenti variazioni dell'area di consolidamento:

- in data 25 gennaio 2006 è stata acquistata la partecipazione di minoranza pari al 35% nella SAES Getters (Nanjing) Co. Ltd. (ex Nanjing SAES Huadong Getters Co. Ltd.). Si segnala che mediante tale acquisizione il Gruppo (già in possesso del 65%) è diventato unico azionista della medesima società;
- in data 30 maggio 2006 è stata acquistata la partecipazione pari al 50% in Memory-Metalle GmbH.

2. Sintesi dei principali principi contabili

A seguito dell'entrata in vigore del Regolamento Europeo n°1606/2002, a partire dal 1 gennaio 2005 il Gruppo Saes Getters ha adottato i principi contabili IAS/IFRS.

La relazione semestrale al 30 giugno 2006 è stata preparata in conformità ai Principi Contabili Internazionali (IAS/IFRS) adottati dall'Unione Europea.

La relazione semestrale al 30 giugno 2006 è stata redatta in applicazione dello IAS 34 *Bilanci intermedi*, applicabile per la preparazione dei bilanci interinali, e non include pertanto tutte le informazioni richieste per un bilancio annuale redatto in accordo con gli IAS/IFRS.

I principi contabili ed i criteri adottati nella presente relazione semestrale potrebbero non coincidere con i Principi Contabili Internazionali (IAS/IFRS) in vigore al 31 dicembre 2006, a seguito di eventuali futuri orientamenti della Commissione Europea in merito all'omologazione dei principi stessi ovvero a seguito dell'emissione di nuovi principi, interpretazioni o guide interpretative da parte dell'International Accounting Standard Board (IASB) o dell'International Financial Reporting Interpretation Committee (IFRIC).

Si segnala che, esercitando la facoltà prevista dall'art. 4, comma 2, del D. Lgs. n. 38/2005 riguardante l'esercizio delle opzioni previste dal Regolamento comunitario n. 1606/2002 in materia di principi contabili, la Capogruppo e la controllata Saes Advanced Technologies S.p.A. hanno redatto il proprio bilancio al 31 dicembre 2005 secondo i principi contabili internazionali.

Sono esposti qui di seguito i principali principi contabili applicati.

Principi di consolidamento

I principali criteri di consolidamento adottati per la redazione del bilancio consolidato sono i seguenti:

-
- Il valore di carico delle partecipazioni in società controllate è eliminato contro la relativa frazione di patrimonio netto a fronte dell'assunzione degli elementi dell'attivo e del passivo, secondo il metodo dell'integrazione globale.
 - In conformità al principio IAS 31, il valore di carico delle partecipazioni in società a controllo congiunto assunte nel bilancio consolidato con il metodo del consolidamento proporzionale è eliminato contro la relativa frazione di patrimonio netto di spettanza del Gruppo a fronte dell'assunzione degli elementi dell'attivo e del passivo per l'importo corrispondente alla percentuale di partecipazione di proprietà del Gruppo. Anche ogni voce del conto economico è iscritta nel bilancio consolidato per l'importo corrispondente alla percentuale di partecipazione di proprietà del Gruppo. Le partite di debito e credito e tutte le altre operazioni intercorse tra la società a controllo congiunto e le società del Gruppo sono eliminate per la quota di possesso del Gruppo. I saldi residui sono evidenziati nello stato patrimoniale e nel conto economico unitamente ai rapporti con i terzi.
 - La differenza positiva tra il costo di acquisizione e la quota di patrimonio delle partecipate, espressa al valore corrente al momento dell'acquisto della partecipazione, qualora ne ricorrano i presupposti, è iscritta a titolo di "Avviamento".
 - Gli utili e le perdite non ancora realizzati derivanti da operazioni fra società consolidate vengono eliminati, così come le partite di debito e credito e tutte le altre operazioni intercorse tra le società incluse nell'area di consolidamento.
 - La conversione dei bilanci delle società estere in moneta di conto (euro) viene realizzata applicando all'attivo e al passivo il cambio corrente di fine esercizio e alle poste del conto economico il cambio medio dell'esercizio. La differenza tra il risultato d'esercizio, quale risulta dalla conversione ai cambi medi, e quello risultante dalla conversione in base ai cambi di fine esercizio viene iscritta nell'apposito conto di patrimonio netto "Differenze cambio da conversione dei bilanci in valuta" incluso nella voce "Riserve diverse". Nella stessa posta viene anche iscritto l'effetto sul patrimonio netto delle variazioni intervenute nei rapporti di cambio tra la fine dell'esercizio precedente e la fine dell'esercizio in corso. Al momento della dismissione di una società estera, le differenze di cambio cumulate rilevate a patrimonio netto per la società estera ceduta sono rilevate in conto economico.

Il dettaglio dei tassi di cambio applicati nella conversione dei bilanci espressi in valuta estera è riportato nella nota n. 39.

Schemi contabili

Lo schema di stato patrimoniale è conforme al contenuto minimo richiesto dai Principi Contabili Internazionali e si basa sulla distinzione delle attività e delle passività tra correnti e non correnti, secondo l'attitudine degli elementi patrimoniali al realizzo entro, ovvero oltre, dodici mesi dalla data di bilancio. Il conto economico viene presentato sulla base di una struttura per destinazione dei costi.

Gli schemi contabili risultano coerenti con la reportistica predisposta per la struttura interna organizzativa e direzionale.

Lo schema di rendiconto finanziario è presentato secondo il metodo indiretto.

Immobilizzazioni materiali

Sono iscritte al costo o al costo rivalutato (*deemed cost*) al netto dei fondi ammortamento e delle perdite di valore (*impairment*). Nel costo sono compresi gli oneri accessori e i costi diretti e indiretti di produzione per la quota ragionevolmente imputabile al bene.

I costi di manutenzione sostenuti successivamente alla prima rilevazione sono capitalizzati solo se comportano un incremento dei benefici economici futuri afferenti ai cespiti cui si riferiscono.

Alcuni cespiti sono stati valutati al *fair value* alla data di transizione ai Principi Contabili Internazionali (IAS/IFRS) e sono misurati sulla base del costo rivalutato (*deemed cost*), costituito dall'ammontare rettificato da parte delle società italiane del Gruppo in applicazione di specifiche leggi di rivalutazione monetaria all'epoca delle rivalutazioni stesse.

L'ammortamento è calcolato a quote costanti sulla base della vita utile stimata delle immobilizzazioni materiali, utilizzando le seguenti aliquote:

Fabbricati	2,5%-3%
Impianti e macchinario	10%-25%
Attrezzature industriali e commerciali	20%-25%
Altri beni	7%-25%

Sono considerati contratti di locazione finanziaria quelli che trasferiscono sostanzialmente al locatario tutti i rischi e i benefici della proprietà. I beni oggetto di locazione finanziaria sono rilevati al minore tra il loro *fair value* e il valore attuale dei pagamenti minimi dovuti sulla base dei contratti e sono sottoposti a ammortamento sulla base della loro vita utile stimata. La passività verso il locatore è classificata tra le passività finanziarie nello stato patrimoniale. La quota interessi inclusa nei canoni periodici è rilevata tra gli oneri finanziari imputati al conto economico dell'esercizio.

Gli altri contratti di locazione sono considerati operativi e i relativi costi sono rilevati sulla base delle condizioni previste nei contratti.

Attività immateriali

Sono iscritte secondo lo IAS 38, se sono identificabili, se è probabile che il loro utilizzo generi benefici economici futuri e se il costo può essere determinato in modo attendibile.

Le attività immateriali sono ammortizzate sulla base della loro vita utile stimata, se definita, come segue:

- Diritti di brevetto industriale e diritti di utilizzazione delle opere dell'ingegno	3/5 anni/durata del contratto
- Concessioni, licenze, marchi e diritti simili	3/50 anni/durata del contratto
- Altre	3/8 anni/durata del contratto

Le attività immateriali a vita utile indefinita non sono ammortizzate, ma sono sottoposte a verifica di eventuali riduzioni di valore su base almeno annua o secondo la diversa periodicità richiesta da circostanze indicative di rischio di perdita di valore.

I costi sostenuti successivamente sono capitalizzati solo se si traducono in un incremento dei benefici economici attesi dall'utilizzo delle attività immateriali cui afferiscono.

Avviamento

La differenza positiva tra il costo di acquisizione di un'azienda e il valore corrente (*fair value*) del complesso di attività e passività acquisite è iscritta tra le attività immateriali a titolo di avviamento; la eventuale differenza negativa è imputata al conto economico al momento dell'acquisizione.

L'avviamento non è ammortizzato, ma è sottoposto a verifica di eventuali riduzioni di valore, secondo lo IAS 36 *Riduzione di valore delle attività*, su base almeno annua o secon-

do la diversa periodicità richiesta da specifiche circostanze indicative di rischio di perdita di valore. Dopo la rilevazione iniziale, l'avviamento è iscritto al costo al netto delle eventuali perdite di valore rilevate.

In sede di prima adozione dei Principi Contabili Internazionali, il Gruppo ha utilizzato la specifica esenzione concessa dall'IFRS 1 che permette di evitare l'applicazione retroattiva dell'IFRS 3 *Aggregazioni di imprese* con riferimento alle acquisizioni avvenute antecedentemente alla data di transizione agli IFRS. Pertanto l'avviamento generato da acquisizioni antecedenti la data del 1° gennaio 2004 è iscritto al valore determinato secondo i previgenti principi contabili, dopo verifica e rilevazione di eventuali perdite durevoli di valore.

Costi di ricerca e sviluppo

I costi sostenuti per l'attività di ricerca finalizzata all'ottenimento di nuove conoscenze scientifiche o tecniche ovvero all'ampliamento di quelle esistenti sono rilevati nel conto economico dell'esercizio.

I costi sostenuti per l'attività di sviluppo, finalizzata all'applicazione dei risultati della ricerca a prodotti e processi nuovi o sostanzialmente migliorati, sono capitalizzati se sono verificate tutte le condizioni seguenti:

- fattibilità tecnica, intenzione a completare l'attività per l'utilizzo o la vendita, capacità di usare o vendere l'attività;
- probabile generazione di benefici economici futuri a fronte dei costi sostenuti (in particolare attraverso la dimostrazione dell'esistenza di un mercato per l'attività in sviluppo);
- disponibilità di risorse tecniche e finanziarie per il completamento dello sviluppo dell'attività;
- determinazione dei costi in modo attendibile.

Perdite di valore delle attività (*impairment*)

Il valore recuperabile delle immobilizzazioni materiali e delle attività immateriali è verificato su base almeno annua qualora esistano indicazioni di perdite di valore; il principio richiede la rilevazione di una perdita di valore ogniqualvolta il valore contabile di un'attività risulti superiore al suo valore recuperabile. Le attività immateriali a vita utile indefinita sono sottoposte a verifica di valore su base annua o secondo la diversa periodicità richiesta da circostanze indicative di rischio di perdita di valore.

Qualora non sia possibile determinare il valore recuperabile di un singolo elemento attivo, il Gruppo stima il valore recuperabile dell'unità generatrice di flussi finanziari cui esso appartiene. Il valore recuperabile corrisponde al maggiore tra il valore corrente al netto degli oneri di vendita e il valore d'uso; quest'ultimo è determinato attualizzando i flussi finanziari futuri stimati sulla base di un tasso di sconto al lordo delle imposte e che tenga conto del valore temporale del denaro e dei rischi specifici dell'attività.

La perdita di valore corrisponde alla parte di valore contabile eccedente il valore recuperabile. Se, successivamente, una perdita di valore su un elemento attivo diverso dall'avviamento viene meno o si riduce, si incrementa il valore contabile dell'attività sulla base della stima del suo valore recuperabile, ma in misura non eccedente il valore che l'attività avrebbe se non fosse mai stata svalutata per perdita di valore. La perdita di valore e il ripristino di valore sono rilevati a conto economico dell'esercizio.

Partecipazioni e altre attività finanziarie

La partecipazione in una società collegata, nella quale il Gruppo esercita un'influenza notevole ma non il controllo, o in una società a controllo congiunto è valutata secondo

il metodo del patrimonio netto, sulla base del quale è iscritta al costo incrementato dalle variazioni successive all'acquisizione nella quota di pertinenza del gruppo dell'attivo netto della collegata. L'avviamento afferente alla collegata è incluso nel valore contabile della partecipazione e non è soggetto ad ammortamento, ma ad analisi per la verifica di eventuali perdite di valore (impairment). Il conto economico recepisce la quota di pertinenza del Gruppo dei risultati realizzati della società partecipata dopo la data di acquisizione.

Le altre attività finanziarie appartengono alle categorie definite dal principio IAS 39 delle "attività finanziarie disponibili per la vendita" o degli "investimenti posseduti sino a scadenza". Gli elementi della prima categoria sono valutati a fair value, se è disponibile un prezzo di mercato, ovvero al costo nel caso in cui il fair value non sia determinabile. Gli elementi della seconda categoria sono valutati al costo ammortizzato.

Rimanenze di magazzino e lavori in corso su ordinazione

Le rimanenze sono iscritte al minore tra il costo di acquisto o di produzione, determinato secondo il metodo FIFO, ed il valore di mercato.

Il costo di produzione include i costi diretti di materiale e lavoro e i costi indiretti di produzione (variabili e fissi).

Le scorte obsolete e di lento rigiro sono svalutate in relazione alla loro possibilità di utilizzo o di realizzo.

I lavori in corso su ordinazione sono valutati sulla base della percentuale di completamento, al netto degli eventuali acconti fatturati ai clienti. Il costo di produzione include i costi diretti di materiale e lavoro e i costi indiretti di produzione (variabili e fissi) ragionevolmente allocabili; eventuali perdite sulle commesse sono iscritte in conto economico quando è probabile che i costi totali stimati eccederanno i ricavi totali previsti.

Crediti commerciali e diversi

Sono iscritti al valore di realizzo, ossia al valore nominale al netto del fondo svalutazione per esprimere la stima delle perdite su crediti.

Attività e passività destinate alla cessione ed operazioni discontinue

Sono costituite rispettivamente dalle attività e dalle passività il cui valore sarà recuperato mediante la cessione anziché mediante l'utilizzo, in quanto oggetto di dismissione. La specifica classificazione è adottata quando si verifica la cessione o quando ricorrono i presupposti per considerare attività e passività destinate alla cessione, se noti in epoca precedente.

Sono valutate al minore tra il valore netto contabile ed il valore corrente al netto dei costi di dismissione.

Le perdite di valore al momento della classificazione delle attività e delle passività destinate alla cessione sono imputate al conto economico, unitamente a successivi proventi e oneri derivanti dalla valutazione dei medesimi elementi patrimoniali.

Strumenti finanziari derivati

Conformemente allo IAS 39, a fine periodo gli strumenti finanziari derivati sono valutati a *fair value* e sono contabilizzati secondo le modalità dell'*hedge accounting* se sono

rispettate tutte le condizioni previste dal principio, ossia se:

- all'inizio dell'operazione esistono sia la designazione formale sia la documentazione della relazione di copertura;
- la copertura è ritenuta altamente efficace a preventivo;
- l'efficacia può essere misurata attendibilmente;
- la copertura dimostra di essere altamente efficace a posteriori durante i diversi periodi contabili.

Se sono rispettate tutte le condizioni richieste per l'applicazione dell'*hedge accounting*, gli strumenti finanziari derivati sono trattati secondo la tecnica contabile del *cash flow hedge*, applicata alle operazioni di copertura dall'esposizione alla variabilità dei flussi di cassa derivanti da transazioni future altamente probabili e che possono comportare effetti sul conto economico. Mediante la tecnica contabile del *cash flow hedge* la porzione efficace degli utili o delle perdite connessi agli strumenti finanziari derivati è rilevata in una riserva del patrimonio netto; utili e perdite cumulati rilevati nel patrimonio netto sono imputati al conto economico nel periodo in cui l'operazione oggetto della copertura viene rilevata. La porzione inefficace degli utili o delle perdite connessi agli strumenti finanziari è imputata direttamente al conto economico. Si imputano al conto economico anche gli utili e le perdite cumulati relativi a operazioni oggetto di copertura che non siano più ritenute probabili.

Se si chiude uno strumento o una relazione di copertura e l'operazione oggetto della copertura non è ancora stata realizzata, gli utili e le perdite cumulati rilevati fino a quell'epoca nel patrimonio netto sono imputati al conto economico nel momento in cui si realizza la relativa operazione.

Ratei e risconti

Sono iscritte in tali voci quote di costi e proventi, comuni a due o più esercizi, per realizzare il principio della competenza temporale.

Patrimonio netto

I dividendi erogati dalla Capogruppo sono iscritti come debiti al momento della delibera di distribuzione. Le operazioni di acquisto e vendita di azioni proprie sono rilevate direttamente come movimentazioni del patrimonio netto, senza transitare dal conto economico.

Debiti finanziari

Sono iscritti inizialmente al costo, dato dalle risorse ricevute al netto degli oneri accessori per l'accensione del finanziamento. Successivamente, i debiti finanziari sono valutati secondo il criterio del costo ammortizzato, dato dall'ammontare del debito iniziale al netto dei rimborsi di capitale e degli oneri accessori ammortizzati.

Trattamento di fine rapporto e altri benefici a dipendenti

La voce include il trattamento di fine rapporto e altri fondi a favore dei dipendenti, stanziati per coprire la passività maturata nei confronti dei dipendenti in conformità alla legi-

slazione ed ai contratti collettivi di lavoro ed integrativi aziendali vigenti nei paesi in cui operano le società incluse nell'area di consolidamento.

La voce accoglie sia piani a contribuzione definita, sia a benefici definiti. Le obbligazioni relative ai piani a contribuzione definita sono contabilizzate come costi nell'esercizio di competenza. Le obbligazioni relative ai piani a benefici definiti sono valutate da attuari indipendenti secondo il metodo della proiezione unitaria del credito (*projected unit credit method*), applicato separatamente a ciascun piano.

In sede di prima adozione dei Principi Contabili Internazionali (IAS/IFRS) tutti gli utili e le perdite attuariali esistenti alla data del 1° gennaio 2004 sono stati rilevati nell'apposita riserva di patrimonio netto, unitamente agli altri impatti derivanti dalla transizione. Dopo la data di transizione viene applicato il metodo del corridoio (*corridor approach*) in relazione agli utili e alle perdite attuariali, che vengono rilevati per la quota cumulativa che eccede il 10% del valore attuale dell'obbligazione a benefici definiti al termine dell'esercizio precedente.

La passività a fronte dei piani a benefici definiti risulta costituita dal valore attuale dell'obbligazione verso i dipendenti, rettificato da utili o perdite attuariali non riconosciuti e da costi relativi a prestazioni di lavoro pregresse non rilevati precedentemente.

I pagamenti relativi ai piani a contribuzione definita sono imputati al conto economico come costi quando sono sostenuti.

Fondi per rischi e oneri

I fondi per rischi e oneri sono stanziati per coprire obbligazioni, legali o implicite, derivanti da eventi passati e la cui estinzione comporterà un probabile utilizzo futuro di risorse il cui ammontare può essere stimato in modo affidabile.

Le variazioni di stima sono rilevate nel conto economico del periodo in cui la variazione si verifica.

Qualora l'effetto sia significativo, i fondi per rischi e oneri devono essere iscritti al valore attuale.

Debiti commerciali e diversi

Si riferiscono, rispettivamente, a rapporti commerciali o di natura varia e sono iscritti al loro valore nominale.

Azioni proprie

Sono iscritte a riduzione del patrimonio netto. Il costo originario e i componenti generati dalla loro successiva vendita sono rilevati come movimenti di patrimonio netto.

Riconoscimento dei ricavi

I ricavi sono rilevati nella misura in cui è probabile che affluiranno al Gruppo benefici economici e il relativo importo possa essere determinato in modo attendibile. I ricavi sono esposti al netto di sconti, abbuoni e resi.

I ricavi per la vendita dei prodotti sono riconosciuti quando si è verificato il trasferimento all'acquirente dei rischi e dei benefici connessi alla proprietà dei beni.

I ricavi generati dalla prestazione di servizi sono iscritti nel periodo in cui il servizio è stato effettuato.

Contributi

I contributi sono rilevati in conto economico quando sussiste la ragionevole certezza che saranno ottenuti e che saranno soddisfatte tutte le condizioni necessarie al loro riconoscimento.

I contributi in conto capitale, per la quota di competenza dell'esercizio, sono accreditati al conto economico in base alla vita utile dei cespiti cui i contributi si riferiscono. La quota di contributo in conto capitale di competenza degli esercizi futuri viene iscritta nella voce "Ratei e risconti passivi".

I contributi in conto esercizio sono rilevati secondo la competenza economica nel medesimo periodo in cui si sostengono i costi correlati, esposti al netto di tali contributi.

Costo del venduto

Il costo del venduto rappresenta il costo di acquisto o di produzione dei prodotti e delle merci che sono stati venduti e include il costo delle materie prime, sussidiarie e di consumo, delle merci e dei costi diretti e indiretti di produzione. Il costo del venduto include anche i margini sui lavori in corso su ordinazione riconosciuti con riferimento allo stato di avanzamento (metodo della percentuale di completamento).

Spese di ricerca e sviluppo

I costi di ricerca sono imputati per intero al conto economico dell'esercizio in cui sono sostenuti. I costi di sviluppo sono obbligatoriamente capitalizzati se sussistono le condizioni previste dallo IAS 38 e già richiamate nella nota relativa alle attività immateriali. Se i requisiti per la capitalizzazione obbligatoria dei costi di sviluppo non si verificano, gli oneri sono imputati al conto economico dell'esercizio in cui sono sostenuti.

Spese di vendita

Includono gli oneri correlati alla vendita dei prodotti sostenuti nel corso dell'esercizio.

Spese generali e amministrative

Includono gli oneri correlati alla struttura amministrativa sostenuti nel corso dell'esercizio.

Componenti finanziarie

Includono interessi attivi e passivi, differenze cambio (sia realizzate sia non realizzate) attive e passive, nonché eventuali rettifiche di valori mobiliari.

Gli interessi passivi di qualsiasi natura sono imputati al conto economico dell'esercizio in cui sono sostenuti.

Imposte

Le imposte dell'esercizio rappresentano la somma delle imposte correnti e delle imposte differite e sono imputate al conto economico dell'esercizio, ad eccezione di quelle relative a voci direttamente addebitate o accreditate in una posta del patrimonio netto, nel cui caso l'effetto fiscale è riconosciuto nel patrimonio netto.

Le imposte correnti sono iscritte in base alla stima del reddito imponibile in conformità alle disposizioni in vigore, tenendo conto delle esenzioni applicabili e dei crediti d'imposta spettanti.

Le imposte differite sono rilevate sulle differenze temporanee tra il valore contabile e il valore ai fini fiscali di una attività o passività. Le imposte differite attive, incluse quelle derivanti da perdite fiscali riportabili e crediti d'imposta non utilizzati, sono riconosciute nella misura in cui è probabile la disponibilità di redditi futuri imponibili per consentirne il recupero.

Le attività e le passività fiscali differite sono determinate utilizzando le aliquote fiscali che si prevedono applicabili negli esercizi di realizzo o estinzione delle differenze temporanee nei rispettivi Paesi in cui operano le società del Gruppo.

Sono rilevati nel bilancio consolidato accantonamenti per le imposte dovute in caso di distribuzione degli utili e delle riserve dalle controllate, ad esclusione di quelle relative a utili e riserve per cui non si ritiene probabile la distribuzione in un prevedibile futuro.

Utile per azione

L'utile per azione è rappresentato dall'utile netto del periodo attribuibile ai possessori di azioni ordinarie e di risparmio, tenendo conto della media ponderata delle azioni in circolazione nel corso del periodo.

Settori di attività

Un settore di attività è una componente d'impresa distintamente identificabile destinata a fornire un singolo prodotto o un servizio o una serie di prodotti e servizi, soggetta a rischi e benefici diversi rispetto a quelli degli altri settori di attività.

Criteri di conversione delle poste in valuta

Il bilancio consolidato è presentato in euro. Ogni società del Gruppo definisce la valuta funzionale per il singolo bilancio. Le transazioni in valuta estera sono rilevate inizialmente al tasso di cambio (riferito alla valuta funzionale) in essere alla data della transazione. Le attività e passività monetarie, denominate in valuta estera, sono riconvertite nella valuta funzionale al tasso di cambio in essere alla data di chiusura del bilancio. Tutte le differenze di cambio sono rilevate nel conto economico. Le poste non monetarie valutate al costo storico in valuta estera sono convertite ai tassi di cambio in vigore alla data di iniziale rilevazione della transazione.

Note esplicative ai prospetti contabili

Tutti gli importi riportati nelle note esplicative e nei prospetti contabili sono espressi in migliaia di euro se non diversamente specificato.

3. Ricavi netti

Il fatturato netto consolidato del primo semestre dell'esercizio 2006 è stato pari a 83.857 migliaia di euro, in aumento del 26,2% rispetto a 66.447 migliaia di euro del primo semestre 2005. L'incremento delle vendite al netto dell'effetto cambi è stato pari a 23,8%, mentre il rafforzamento delle principali valute estere rispetto all'euro ha comportato un incremento pari a 2,4%. La crescita del fatturato risulta pari al 30,6% rispetto al primo semestre 2005 a parità di area di consolidamento, considerando la cessione della controllata FST Consulting International, Inc. effettuata nel 2005 e l'acquisizione della partecipazione pari al 35% in SAES Getters (Nanjing) Co. Ltd. (ex Nanjing SAES Huadong Getters Co. Ltd.) nel gennaio 2006.

In particolare, si sono registrati incrementi del fatturato nelle Business Area Flat Panel Displays e Lamps e nella Business Development Unit Advanced Materials, solo in parte rettificati dalla riduzione delle vendite della Business Area Cathode Ray Tubes.

Di seguito si fornisce la ripartizione dei ricavi suddiviso per Business Unit e Business Area:

Business Unit e Business Area	1° semestre 2006	1° semestre 2005	Variazione	
			totale	%
Cathode Ray Tubes	15.374	16.176	(802)	-5,0%
Flat Panel Displays	39.781	23.490	16.291	69,4%
Subtotale Information Displays	55.155	39.666	15.489	39,0%
Lamps	6.685	5.661	1.024	18,1%
Electronic Devices	6.560	6.240	320	5,1%
Vacuum Systems and Thermal Insulation	3.409	3.222	187	5,8%
Semiconductors	11.264	11.370	(106)	-0,9%
Subtotale Industrial Applications	27.918	26.493	1.425	5,4%
Subtotale Advanced Materials	784	288	496	172,2%
Fatturato Totale	83.857	66.447	17.410	26,2%

Legenda:

Information Displays Business Unit	
Cathode Ray Tubes	Getter al bario per tubi catodici
Flat Panel Displays	Getter e dispensatori di metalli per schermi piatti
Industrial Applications Business Unit	
Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Electronic Devices	Getter e dispensatori di metalli per apparecchi elettronici sottovuoto
Vacuum Systems and Thermal Insulation	Pompe per sistemi da vuoto e prodotti per isolamento termico
Semiconductors	Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori ed altre industrie
Advanced Materials Business Development Unit	
Advanced Materials	Getter per sistemi microelettronici e micromeccanici, cristalli ottici, leghe a memoria di forma, metallorganici

4. Costo del venduto

L'utile industriale lordo nel primo semestre 2006 è di 52.505 migliaia di euro, in aumento di 17.826 migliaia di euro, contro 34.679 migliaia di euro del corrispondente periodo del 2005.

Di seguito si fornisce la ripartizione del costo del venduto per Business Unit:

	1° semestre 2006	1° semestre 2005	Variazione
Information Displays	14.596	14.766	(170)
Industrial Applications	15.978	16.422	(444)
Advanced Materials & Corporate Costs	778	580	198
Totale Costo del Venduto	31.352	31.768	(416)

La Business Unit Information Displays evidenzia un costo del venduto sostanzialmente in linea con il corrispondente periodo del 2005 nonostante un significativo incremento di fatturato principalmente per effetto di un favorevole marketing mix.

Il costo del venduto della Business Unit Industrial Applications si riduce principalmente a causa degli effetti positivi derivanti dalle ristrutturazioni effettuate in passato, con particolare riferimento al costo del personale.

Di seguito si fornisce la ripartizione del costo del venduto per destinazione:

	1° semestre 2006	1° semestre 2005	Variazione
Materie prime	10.577	9.291	1.286
Lavoro diretto	5.714	5.965	(251)
Spese indirette di produzione	15.083	16.923	(1.840)
Variazione delle rimanenze di semilavorati e prodotti finiti	(22)	(411)	389
Totale Costo del Venduto	31.352	31.768	(416)

La riduzione delle spese indirette di produzione è principalmente dovuta alla cessione della controllata FST Consulting International, Inc. effettuata nel mese di luglio 2005.

5. Spese operative

Il totale delle spese operative è stato di 24.921 migliaia di euro (21.857 migliaia di euro nel primo semestre 2005), classificate per destinazione come segue:

	1° semestre 2006	1° semestre 2005	Variazione
Spese di ricerca e sviluppo	7.351	7.188	163
Spese di vendita	8.319	7.770	549
Spese generali e amministrative	9.251	6.899	2.352
Totale spese operative	24.921	21.857	3.064

Le spese operative evidenziano un incremento di 3.064 migliaia di euro, principalmente

dovuto ai maggiori compensi fissi e variabili alle cariche sociali e costi del personale allocabili nelle spese generali e amministrative.

Si fornisce il dettaglio dei costi per natura complessivi inclusi nel costo del venduto e nelle spese operative:

	Totale costi per natura		
	1° semestre 2006	1° semestre 2005	Variazione
Costo del personale	21.255	21.309	(54)
Spese viaggio e alloggio	828	1.151	(323)
Spese esterne per manutenzione	1.977	2.247	(270)
Ammortamenti immobilizzazioni materiali	5.397	5.217	180
Ammortamenti immobilizzazioni immateriali	393	520	(127)
Svalutazione di attività non correnti	502	0	502
Organi sociali	2.004	1.154	850
Materiale vario e d'ufficio	2.997	2.448	549
Assicurazioni	562	502	60
Spese per pubblicità	200	182	18
Acc.ti per rischi su crediti	474	107	367
Consulenze tecniche, legali, fiscali ed amministrative	1.627	2.725	(1.098)
Affitti	234	288	(54)
Spese gestione, deposito brevetti	539	597	(58)
Spese per energia, telefoniche, fax, ecc.	276	394	(118)
Spese di trasporto	794	630	164
Recuperi costi di trasporto	(192)	(200)	8
Altri recuperi	(317)	(414)	97
Altre	6.168	5.888	280
Totale costi per natura	45.718	44.745	973

La voce Consulenze tecniche, legali, fiscali ed amministrative comprendeva nel primo semestre 2005 tra gli altri i costi legati alla conversione volontaria delle azioni di risparmio in azioni ordinarie.

Complessivamente il costo del lavoro è stato di 21.255 migliaia di euro, sostanzialmente in linea con il valore dello stesso periodo dell'anno precedente (pari a 21.309 migliaia di euro), coerentemente con l'andamento del numero medio dei dipendenti (pari a 858 nel primo semestre 2006 rispetto a 887 nel corrispondente periodo del precedente esercizio).

La voce "Organi sociali" include i compensi spettanti agli Amministratori (passati da 1.080 migliaia di euro nel primo semestre 2005 a 1.915 migliaia di euro nel primo semestre 2006), al Collegio Sindacale (passati da 44 migliaia di euro nel primo semestre 2005 a 42 migliaia di euro nel primo semestre 2006), all'Audit Committee (passati da 10 migliaia di euro nel primo semestre 2005 a 17 migliaia di euro nel primo semestre 2006) e all'Organismo di Vigilanza (passati da 20 migliaia di euro nel primo semestre 2005 a 30 migliaia di euro nel primo semestre 2006).

6. Altri proventi (oneri) netti

La voce Altri proventi (oneri) netti presenta una variazione positiva di 353 migliaia di euro rispetto al 30 giugno 2005.

La voce include i componenti economici derivanti dalla valutazione a *fair value* dei contratti di copertura posti in essere per fronteggiare l'esposizione alla variabilità dei flussi di cassa attesi da operazioni di vendita in valuta estera (dollari USA, yen giapponesi e won coreani), contabilizzati secondo la tecnica del *cash flow hedge*. Nel primo semestre 2006 si sono registrati proventi netti per 74 migliaia di euro rispetto a proventi per 356 migliaia di euro nel corrispondente periodo del 2005.

Nel primo semestre 2005 risultavano incluse svalutazioni di attività immateriali da parte della Capogruppo e della controllata giapponese per circa 300 migliaia di euro.

7. Proventi (oneri) finanziari netti

La voce risulta essere così dettagliata:

	1° semestre 2006	1° semestre 2005	Variazione
Interessi bancari netti	927	739	188
Atri proventi (oneri) finanziari	(146)	(118)	(28)
Proventi (oneri) finanziari netti	781	621	160

Si registra complessivamente un incremento di 160 migliaia di euro rispetto al corrispondente periodo dell'esercizio precedente, attribuibile principalmente ai maggiori interessi attivi bancari a seguito dell'incremento del tasso attivo medio di impiego della liquidità.

8. Utili (perdite) netti su cambi

La voce presenta complessivamente una riduzione di 2.222 migliaia di euro rispetto all'esercizio precedente e risulta così composta:

	1° semestre 2006	1° semestre 2005	Variazione
Differenze cambio positive	1.044	1.543	(499)
Differenze cambio negative	(2.420)	(697)	(1.723)
Totale	(1.376)	846	(2.222)

La variazione rispecchia l'andamento dei tassi di cambio nel corso del 2006 rispetto al corrispondente periodo del 2005.

9. Imposte sul reddito

Tale voce evidenzia complessivamente un incremento di 6.701 migliaia di euro:

	1° semestre 2006	1° semestre 2005	Variazione
Imposte correnti	9.748	3.974	5.774
Imposte differite (anticipate)	3.080	2.153	927
Totale	12.828	6.127	6.701

La voce comprende sia le imposte correnti sia gli stanziamenti per imposte differite che includono, tra l'altro, l'effetto fiscale delle rettifiche di consolidamento.

Nel dettaglio si evidenzia un incremento delle imposte correnti da 3.974 migliaia di euro nel primo semestre 2005 a 9.748 migliaia di euro nel primo semestre 2006. Tale incremento è principalmente dovuto ai maggiori redditi imponibili delle società del Gruppo.

L'ammontare netto delle imposte differite passa da 2.153 migliaia di euro di saldo negativo nel primo semestre 2005 a 3.080 migliaia di euro di saldo negativo nel primo semestre 2006. La variazione è principalmente dovuta all'utilizzo delle imposte differite attive stanziata dalla Capogruppo a fronte di precedenti svalutazioni di partecipazioni, in parte rettificata dalla chiusura di differenze temporanee di segno opposto a fronte di costi deducibili per cassa, oltre alla maggiore incidenza negativa delle imposte differite di consolidato a seguito dei maggiori accantonamenti a fronte delle eventuali imposte dovute in caso di distribuzione degli utili e delle riserve accumulate al 30 giugno 2006 dalle società controllate.

L'incidenza percentuale delle imposte è aumentata dal 43,3% del primo semestre 2005 al 47,2% del periodo chiuso al 30 giugno 2006, principalmente per effetto del maggiore impatto degli accantonamenti a fronte delle eventuali imposte dovute in caso di distribuzione degli utili e delle riserve accumulate al 30 giugno 2006 dalle società controllate, oltre all'effetto della maggiore imposizione in alcuni Paesi in cui operano le società del Gruppo.

Si evidenzia che, con efficacia dal 12 maggio 2005, la Capogruppo Saes Getters S.p.A. e la controllata Saes Advanced Technologies S.p.A. hanno stipulato un accordo per il consolidato fiscale con S.G.G. Holding S.p.A., società che controlla Saes Getters S.p.A., esercitando l'opzione per la tassazione di gruppo di cui all'articolo 117 del TUIR, con gli effetti stabiliti dall'art.118 dello stesso TUIR.

10. Utile per azione

L'utile per azione è stato calcolato dividendo l'utile del periodo del Gruppo Saes Getters con il numero medio di azioni in circolazione nei primi sei mesi del 2006:

Utile per azione	1° semestre 2006	1° semestre 2005
Totale no. azioni ordinarie:	15.271.350	15.271.350
Totale no. azioni di risparmio:	7.460.619	7.460.619
Totale no. azioni:	22.731.969	22.731.969
No. medio azioni proprie ordinarie:	302.028	302.028
No. medio azioni proprie di risparmio:	10.013	10.013
Totale no. azioni proprie medio:	312.041	312.041
No. medio azioni ordinarie in circolazione:	14.969.322	14.969.322
No. medio azioni di risparmio in circolazione:	7.450.606	7.450.606
No. medio delle azioni in circolazione:	22.419.928	22.419.928
Utile distribuibile alle azioni ordinarie dalla gestione delle attività in funzionamento	9.508	5.442
Utile distribuibile alle azioni di risparmio dalla gestione delle attività in funzionamento	4.852	2.829
Utile del periodo distribuibile agli azionisti dalla gestione delle attività in funzionamento (€/000):	14.360	8.271
Perdita attribuibile alle azioni ordinarie dalla gestione delle attività cessate		(176)
Perdita attribuibile alle azioni di risparmio dalla gestione delle attività cessate		(87)
Perdita del periodo attribuibile agli azionisti dalla gestione delle attività cessate (€/000):	-	(263)
Utile distribuibile alle azioni ordinarie	9.508	5.266
Utile distribuibile alle azioni di risparmio	4.852	2.742
Utile del periodo distribuibile agli azionisti (€/000):	14.360	8.008
Utile per azione derivante dalle attività in funzionamento (€):		
- azioni ordinarie	0,6352	0,3635
- azioni di risparmio	0,6512	0,3797
Perdita per azione derivante dalle attività cessate (€):		
- azioni ordinarie		(0,0117)
- azioni di risparmio		(0,0118)
Utile per azione (€):		
- azioni ordinarie	0,6352	0,3518
- azioni di risparmio	0,6512	0,3679

11. Informativa di settore

I valori del conto economico e della situazione patrimoniale riportati nei prospetti di analisi seguenti, sono dettagliati per settori primari di attività in accordo con quanto richiesto dal principio IAS 14.

I settori primari di attività individuati sulla base dei prodotti sviluppati e venduti sono due: Information Displays e Industrial Applications. La colonna denominata "Non allocato" include i valori economici corporate ed i valori economici relativi ai progetti di ricerca e sviluppo, finalizzati alla diversificazione nell'ambito dei materiali avanzati, oltre ad eventuali altri valori economici non allocabili ai settori primari. La presentazione individuata riflette la struttura organizzativa del Gruppo e quella del reporting interno.

I principali dati economici relativi ai settori primari di attività individuati sono i seguenti:

Conto Economico Consolidato per settori primari di attività

	Operazioni Continue						Operazioni Discontinue		Totale	
	Information Displays		Industrial Applications		Non allocato		Industrial Applications			
	1° sem. 2006	1° sem. 2005	1° sem. 2006	1° sem. 2005	1° sem. 2006	1° sem. 2005	1° sem. 2006	1° sem. 2005	1° sem. 2006	1° sem. 2005
Ricavi netti	55.155	39.666	27.918	23.129	784	288		3.364	83.857	66.447
Utile (Perdita) industriale lordo	40.559	24.900	11.940	9.682	6	(292)		389	52.505	34.679
% su ricavi netti	73,5%	62,8%	42,8%	41,9%	0,8%	-101,4%	n.a.	11,6%	62,6%	52,2%
Totale spese operative	(10.084)	(8.019)	(8.323)	(8.163)	(6.514)	(5.096)		(579)	(24.921)	(21.857)
Altri proventi (oneri) netti	227	222	(28)	(302)		(4)		(70)	199	(154)
Utile (Perdita) operativo	30.702	17.103	3.589	1.217	(6.508)	(5.392)		(260)	27.783	12.668
% su ricavi netti	55,7%	43,1%	12,9%	5,3%	-830,1%	-1872,2%	n.a.	-7,7%	33,1%	19,1%
Proventi (oneri) finanziari netti									781	621
Utili (perdite) netti su cambi									(1.376)	846
Utile prima delle imposte									27.188	14.135
Imposte sul reddito									(12.828)	(6.127)
Utile netto									14.360	8.008

La seguente tabella presenta l'analisi dei ricavi netti per area geografica di destinazione:

Ricavi per area geografica di destinazione	1° semestre 2006	1° semestre 2005	Variazione
Italia	539	371	168
Altri UE ed Europa	9.456	10.163	(707)
Nord America	8.710	11.551	(2.841)
Giappone	21.269	17.839	3.430
Altri Asia	42.073	25.231	16.842
Altri	1.810	1.292	518
Fatturato Totale	83.857	66.447	17.410

L'area asiatica evidenzia un consistente incremento, mentre per contro le vendite del mercato nord americano registrano una flessione del 24,6%. L'incremento delle vendite nel mercato asiatico è correlato principalmente alla crescita della domanda di dispenser di mercurio utilizzati nelle lampade fluorescenti a catodo freddo per la retro-illuminazione degli schermi a cristalli liquidi (Flat Panel Displays Business Area). La contrazione sul mercato nord americano è principalmente dovuta alla cessione della controllata statunitense FST Consulting International, Inc. effettuata nel secondo semestre del 2005.

12. Operazioni discontinue

La sezione Operazioni discontinue nel conto economico del primo semestre 2005 si riferisce alla cessione della controllata FST Consulting International, Inc. con sede in San Luis Obispo, California (USA), effettuata nel mese di luglio 2005 nell'ambito della strategia di uscita dai business non sinergici e di focalizzazione sulle attività profittevoli. Nel corso del 2005 la società ceduta era attiva nell'ambito delle installazioni di torri per il settore delle telecomunicazioni. Si ricorda che FST Consulting International, Inc. operava precedentemente anche nell'ambito dei servizi di certificazione e controllo qualità per il mercato dei semiconduttori, ramo di azienda ceduto in data 1 aprile 2004.

13. Immobilizzazioni materiali

Il totale delle immobilizzazioni materiali, al netto del fondo ammortamento, ammonta al 30 giugno 2006 ed al 31 dicembre 2005 rispettivamente a 62.023 migliaia di euro ed a 60.493 migliaia di euro.

Si riportano le movimentazioni intervenute:

Valore netto	Terreni e fabbricati	Impianti e macchinari	Immobilizzazioni in corso e acconti	Totale
Saldi al 31.12.2005	28.510	29.440	2.543	60.493
Acquisizioni	83	1.852	3.747	5.682
Alienazioni		(1)		(1)
Riclassificazioni	529	2.522	(2.936)	115
Variazioni area di consolidamento	1.031	1.423		2.454
Ammortamenti	(674)	(4.778)		(5.452)
Svalutazioni		(502)		(502)
Differenze di conversione	(499)	(257)	(10)	(766)
Saldi al 30.06.2006	28.980	29.699	3.344	62.023
Saldi al 31.12.2005				
Costo	41.887	104.267	2.543	148.697
Fondo ammortamento e svalutazioni	(13.377)	(74.827)	0	(88.204)
Valore netto	28.510	29.440	2.543	60.493
Saldi al 30.06.2006				
Costo	42.939	111.302	3.344	157.585
Fondo ammortamento e svalutazioni	(13.959)	(81.603)	0	(95.562)
Valore netto	28.980	29.699	3.344	62.023

La voce Terreni e fabbricati e la voce Impianti e macchinari includono cespiti riscattati da parte delle società italiane del Gruppo al termine di contratti di locazione finanziaria per un valore netto contabile pari a 4.344 migliaia di euro e 13 migliaia di euro al 30 giugno 2006 (contro rispettivamente 4.438 migliaia di euro e 78 migliaia di euro al 31 dicembre 2005). Non vi sono contratti di locazione finanziaria in corso.

Gli incrementi della voce Impianti e macchinari e della voce Immobilizzazioni in corso e acconti si riferiscono principalmente agli investimenti realizzati dalle società italiane del Gruppo e dalla controllata coreana per l'acquisizione di impianti specifici e macchine, per la realizzazione di nuove linee produttive, per il miglioramento e il potenziamento di quelle già esistenti, nonché per lo sviluppo dell'attività di ricerca a livello di Capogruppo.

La variazione area di consolidamento si riferisce ai valori generati dall'acquisizione della partecipazione di minoranza pari al 35% nella SAES Getters (Nanjing) Co. Ltd. (ex Nanjing SAES Huadong Getters Co. Ltd.), perfezionata nel mese di gennaio 2006. Attraverso tale acquisizione il Gruppo è diventato unico azionista della medesima società.

Si segnalano svalutazioni complessive per 502 migliaia di euro, principalmente a seguito della decisione di interruzione delle attività produttive della controllata Saes Getters Technical Service (Shanghai) Co. Ltd.

Con riferimento ai cespiti appartenenti alle società italiane del Gruppo interessati in passato dall'applicazione di specifiche leggi di rivalutazione monetaria, il Gruppo ha deciso di esercitare l'esenzione concessa dall'IFRS 1 *Prima applicazione dei Principi Contabili Internazionali* riguardante la possibilità di adozione selettiva del *fair value* alla data di transizione ai Principi Contabili Internazionali. Pertanto tali cespiti sono misurati sulla base del costo rivalutato (*deemed cost*), costituito dall'ammontare rettificato all'epoca di effettuazione delle rivalutazioni stesse. Il valore netto contabile delle rivalutazioni effettuate, al netto della quota ammortizzata, ammontava alla data di transizione a 460 migliaia di euro e 640 migliaia di euro per i cespiti rientranti, rispettivamente, nella categoria dei Terreni e fabbricati e nella categoria degli Impianti e macchinari.

14. Attività immateriali

Il totale delle immobilizzazioni immateriali, al netto degli ammortamenti, ammonta al 30 giugno 2006 e al 31 dicembre 2005 rispettivamente a 5.107 migliaia di euro ed a 2.695 migliaia di euro.

Si riportano le movimentazioni intervenute:

Valore netto	Avviamento	Diritti di brevetto industriale e di utilizzazione delle opere dell'ingegno	Concessioni, licenze, marchi e diritti simili	Altre	Immobilizzazioni in corso e acconti	Totale
Saldi al 31.12.2005	0	652	1.738	237	68	2.695
Acquisizioni		123		83	102	308
Riclassificazioni			(115)			(115)
Variazioni area di consolidamento	2.563		254			2.817
Ammortamenti		(134)	(220)	(114)		(468)
Differenze di conversione		(22)	(85)	(23)		(130)
Saldi al 30.06.2006	2.563	619	1.572	183	170	5.107
Saldi al 31.12.2005						
Costo		1.880	5.246	4.258	261	11.645
Fondo ammortamento e svalutazioni		(1.228)	(3.508)	(4.021)	(193)	(8.950)
Valore netto	0	652	1.738	237	68	2.695
Saldi al 30.06.2006						
Costo	2.563	1.969	5.150	4.249	363	14.294
Fondo ammortamento e svalutazioni		(1.350)	(3.578)	(4.066)	(193)	(9.187)
Valore netto	2.563	619	1.572	183	170	5.107

Le acquisizioni del periodo includono essenzialmente la capitalizzazione di oneri inerenti il miglioramento del sistema informativo di Gruppo (diritti, licenze, ecc.), nonché la capitalizzazione di commesse interne per la realizzazione di attività immateriali legate alla ricerca e sviluppo.

La variazione area di consolidamento si riferisce ai valori generati dalla già citata acquisizione della partecipazione di minoranza pari al 35% nella SAES Getters (Nanjing) Co. Ltd. (ex Nanjing SAES Huadong Getters Co. Ltd.), perfezionata nel mese di gennaio 2006. L'avviamento generato da tale acquisizione rappresenta l'eccedenza del costo di acquisizione (pari a 11 milioni di dollari) rispetto al fair value delle attività e delle passività acquisite.

Il suddetto avviamento rientra nella categoria delle attività immateriali a vita utile indefinita. Tutte le altre attività immateriali sono a vita utile definita.

Non vi sono costi di sviluppo che soddisfano i presupposti per la capitalizzazione obbligatoria al 30 giugno 2006.

15. Partecipazioni valutate con metodo del patrimonio netto

La voce include le partecipazioni nella società Scientific Materials Europe S.r.l. (pari al 30%) e nella società Memory-Metalle GmbH (pari al 50%).

L'incremento rispetto al 31 dicembre 2005 è sostanzialmente dovuto all'acquisizione della seconda partecipazione, perfezionata nel mese di maggio 2006.

16. Attività fiscali differite

Tale voce al 30 giugno 2006 evidenzia un saldo pari a 6.583 migliaia di euro contro 8.655 migliaia di euro al 31 dicembre 2005 e si riferisce al saldo netto delle imposte differite sulle differenze temporanee tra il valore attribuito alle attività e passività secondo criteri civilistici ed il valore attribuito ai fini fiscali, nonché all'effetto delle perdite fiscali riportabili e delle rettifiche di consolidamento.

La voce include l'effetto fiscale differito (pari a 86 migliaia di euro con effetto negativo al 30 giugno 2006 rispetto a 302 migliaia di euro con effetto positivo al 31 dicembre 2005) correlato all'iscrizione nel patrimonio netto di un'apposita riserva (avente segno positivo al 30 giugno 2006) a fronte dell'applicazione della tecnica contabile del *cash flow hedge* alle operazioni di copertura dell'esposizione alla variabilità di flussi di cassa derivanti da transazioni future altamente probabili.

La riduzione delle attività fiscali differite rispetto al 31 dicembre 2005 è sostanzialmente dovuta alla riduzione delle imposte differite attive stanziato dalla capogruppo su svalutazioni di partecipazioni effettuate in passato e fiscalmente deducibili negli esercizi successivi, oltre all'effetto della variazione delle suddette imposte differite correlate alla riserva derivante dall'applicazione della tecnica contabile del *cash flow hedge* alle operazioni di copertura citate.

Si segnalano perdite fiscali utilizzabili a fronte dell'imposizione sui redditi imponibili futuri delle società del Gruppo che le hanno generate, pari complessivamente a 50.434 migliaia di euro (di cui 34.775 migliaia di euro riportabili senza limite temporale) al 30 giugno 2006. Le potenziali imposte differite attive (pari a 15.158 migliaia di euro al 30 giugno 2006) non sono riconosciute in relazione alle incertezze legate alla loro recuperabilità.

17. Altre attività a lungo termine

Il dettaglio della voce in oggetto è il seguente:

	30.06.2006	31.12.2005	Variazione
Depositi cauzionali	436	440	(4)
Altre	594	596	(2)
Totale	1.030	1.036	(6)

La voce Altre risulta prevalentemente formata dagli investimenti effettuati dalle controllate americane in relazione agli accordi per trattamenti pensionistici integrativi concordati localmente con i dipendenti.

Attività correnti

18. Rimanenze finali

La voce in oggetto è così composta:

	30.06.2006	31.12.2005	Variazione
Materie prime, sussidiarie e di consumo	4.529	5.199	(670)
Prodotti in corso di lavorazione e semilavorati	3.828	3.856	(28)
Prodotti finiti e merci	8.237	8.478	(241)
Totale	16.594	17.533	(939)

I valori delle rimanenze sono espressi al netto del fondo svalutazione, pari a 3.307 migliaia di euro al 30 giugno 2006 contro 3.469 migliaia di euro al 31 dicembre 2005, per adeguarli al loro presumibile valore di realizzo.

Nel corso del periodo sono state imputate al conto economico svalutazioni di rimanenze finali pari a 249 migliaia di euro.

La riduzione complessiva delle rimanenze rispetto al 31 dicembre 2005 è sostanzialmente riferibile a contingentati programmi di produzione, oltre all'effetto delle differenze negative di conversione derivanti dall'andamento dell'euro rispetto alle principali valute estere, controbilanciati dall'effetto della variazione di area di consolidamento dovuta alla già citata acquisizione della partecipazione di minoranza pari al 35% nella SAES Getters (Nanjing) Co. Ltd. (ex Nanjing SAES Huadong Getters Co. Ltd.)

La voce Prodotti in corso di lavorazione e semilavorati include la valutazione secondo la percentuale di completamento dei lavori in corso su commesse in essere presso la Capogruppo, il cui margine maturato ammonta a 21 migliaia di euro al 30 giugno 2006 contro 205 migliaia di euro al 31 dicembre 2005.

19. Crediti commerciali

La voce in oggetto al 30 giugno 2006 è così composta:

	Valore 30.06.2006	Fondo 30.06.2006	Valore netto 30.06.2006	Valore 31.12.2005	Variazione
Crediti commerciali	32.504	(1.186)	31.318	29.286	2.032

I crediti verso clienti, tutti esigibili entro dodici mesi, derivano da normali operazioni di vendita.

Il fondo svalutazione crediti sopra esposto riflette la rettifica del valore dei crediti per adeguarli al loro presumibile valore di realizzo.

L'aumento netto dei crediti verso clienti rispetto al 30 giugno 2006 è sostanzialmente da correlarsi alla variazione di area di consolidamento dovuta alla già citata acquisizione della partecipazione di minoranza pari al 35% nella SAES Getters (Nanjing) Co. Ltd. (ex Nanjing SAES Huadong Getters Co. Ltd.), oltre all'aumento del fatturato, parzialmente rettificati dall'effetto negativo delle differenze di traduzione dei bilanci in valuta estera a seguito dell'andamento dell'euro rispetto alle principali valute.

20. Crediti verso controllante per consolidato fiscale Debiti verso controllante per consolidato fiscale

Le voci Crediti verso controllante per consolidato fiscale e Debiti verso controllante per consolidato fiscale includono, rispettivamente, il credito della Saes Getters S.p.A. e il debito della Saes Advanced Technologies S.p.A. derivanti dall'adesione al consolidato fiscale nazionale da parte delle società italiane del Gruppo con la controllante S.G.G. Holding S.p.A.

21. Crediti diversi, ratei e risconti attivi

Tale voce, che include i crediti verso terzi correnti di natura non commerciale, unitamente ai ratei e risconti attivi, evidenzia al 30 giugno 2006 un saldo pari a 4.902 migliaia di euro, contro 6.270 migliaia di euro al 31 dicembre 2005.

I saldi risultano così composti:

	30.06.2006	31.12.2005	Variazione
Crediti per imposte dirette	86	341	(255)
Crediti IVA	2.735	3.943	(1.208)
Altri crediti verso l'erario	77	70	7
Crediti verso istituti previdenziali	118	91	27
Crediti verso il personale	272	92	180
Crediti per contributi pubblici	662	791	(129)
Altri	271	250	21
Totale crediti diversi	4.221	5.578	(1.357)
Ratei attivi	12	2	10
Risconti attivi	669	690	(21)
Totale ratei e risconti attivi	681	692	(11)
Totale crediti diversi, ratei e risconti attivi	4.902	6.270	(1.368)

La riduzione della voce Crediti per imposte dirette al 30 giugno 2006 rispetto al 31 dicembre 2005 è sostanzialmente dovuta al realizzo di un credito IRAP da parte della Capogruppo.

La voce Crediti per contributi pubblici include i crediti maturati al 30 giugno 2006 dalla Capogruppo (pari a 386 migliaia di euro contro 515 migliaia di euro al 31 dicembre 2005), principalmente a fronte di contributi in conto esercizio per progetti di ricerca in corso, e i crediti residui vantati dalla controllata Saes Advanced Technologies S.p.A. nei confronti del Ministero del Tesoro, del Bilancio e della Programmazione Economica (pari a 276 migliaia di euro, invariati rispetto al 31 dicembre 2005) a fronte degli incentivi previsti dal "Patto Territoriale della Marsica". Il decremento rispetto al 31 dicembre 2005 è dovuto prevalentemente all'incasso di parte dei crediti per contributi pubblici da parte della Capogruppo.

22. Strumenti derivati valutati al fair value (cash flow hedge)

La voce attiva e la voce passiva includono, rispettivamente, le attività e le passività derivanti dalla valutazione a *fair value* dei contratti di copertura rispetto all'esposizione alla

variabilità dei flussi di cassa originati da operazioni di vendita in valuta estera future, di natura prevalentemente intragruppo, attese nel corso dell'esercizio corrente e di quello successivo. Tali contratti di copertura sono contabilizzati secondo la tecnica del *cash flow hedge*.

Si segnala che la Capogruppo e le controllate Saes Advanced Technologies S.p.A. e Saes Pure Gas, Inc. hanno posto in essere contratti a termine sul dollaro statunitense (per un valore nozionale pari a 19.540 migliaia di dollari statunitensi) e sul won coreano (per un valore nozionale pari a 758 milioni di won coreani), correlati a crediti in essere alla data del bilancio e a crediti futuri, relativi a vendite in dollari statunitensi e won coreani per fronteggiare i rischi di oscillazione dei tassi di cambio in essere alla data di bilancio. Tali contratti si estenderanno per il secondo semestre dell'esercizio 2006 e per il primo trimestre dell'esercizio 2007. In relazione ai contratti sul dollaro statunitense, il cambio medio spot fissato con gli istituti di credito è pari a 1,2364 (il cambio medio a termine è pari a 1,2601) contro euro. In relazione ai contratti sul won coreano, posti in essere dalla controllata statunitense Saes Pure Gas, Inc., il cambio spot fissato con gli istituti di credito è pari a 1.038,50 (il cambio medio a termine è pari a 1.037,87) contro dollaro statunitense.

23. Disponibilità liquide

I saldi risultano così composti:

	30.06.2006	31.12.2005	Variazione
Depositi bancari	71.277	93.214	(21.937)
Denaro e valori in cassa	24	29	(5)
Totale	71.301	93.243	(21.942)

Il decremento della voce Depositi bancari rispetto al 31 dicembre 2005 è dovuto principalmente ai maggiori esborsi per pagamento di dividendi, parzialmente controbilanciati dalla liquidità generata dalla gestione corrente.

La voce Depositi bancari è costituita principalmente da depositi a breve termine detenuti dalla Capogruppo e dalle controllate Saes Getters International Luxembourg S.A. e Saes Getters Korea Corporation presso primari istituti di credito.

Le disponibilità liquide detenute dal Gruppo al 30 giugno 2006 sono denominate principalmente in euro.

24. Patrimonio netto di gruppo

Ammonta al 30 giugno 2006 a 153.553 migliaia di euro, con un decremento di 17.044 migliaia di euro rispetto al 31 dicembre 2005. Il riepilogo delle variazioni avvenute è dettagliato nel prospetto delle movimentazioni del patrimonio netto.

Sono stati considerati nel bilancio consolidato accantonamenti per le eventuali imposte dovute in caso di distribuzione degli utili accumulati nei precedenti esercizi dalle controllate, ad esclusione di quelle legate a differenze temporanee imponibili per le quali non si prevede la chiusura in un prevedibile futuro mediante la distribuzione di dividendi.

Capitale

Al 30 giugno 2006 il capitale, interamente sottoscritto e versato, ammonta a 12.220 migliaia di euro ed è costituito da n. 15.271.350 azioni ordinarie e n. 7.460.619 azioni di risparmio per un totale di n. 22.731.969 azioni. La composizione del capitale è invariata rispetto al 31 dicembre 2005.

Il valore di parità contabile implicito è pari a 0,537569 euro per azione al 30 giugno 2006.

Tutti i titoli della Capogruppo sono quotati al Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana. Nel 2001 la Società è entrata a far parte, fin dagli inizi, del nuovo segmento del Mercato Telematico Azionario denominato STAR (Segmento Titoli con Alti Requisiti), dedicato alle aziende di media e piccola capitalizzazione che rispondono a specifici requisiti in materia di trasparenza informativa, liquidità e Corporate Governance.

Riserva da sovrapprezzo delle azioni

In questa voce sono comprese somme versate dai soci in sede di sottoscrizione di nuove azioni della Capogruppo eccedenti il valore nominale delle stesse.

Ammonta al 30 giugno 2006 a 38.273 migliaia di euro, invariata rispetto al 31 dicembre 2005.

Azioni proprie

Sono state riclassificate a riduzione del patrimonio netto a partire dal 1° gennaio 2005, data di transizione per l'applicazione dei principi contabili internazionali IAS 32 (Strumenti finanziari: Esposizione nel bilancio e informazioni integrative) e IAS 39 (Strumenti finanziari: Rilevazione e valutazione).

Nel corso del primo semestre la Capogruppo non ha effettuato cessioni e acquisizioni di azioni proprie.

Le azioni SAES Getters ordinarie in portafoglio al 30 giugno 2006 hanno un valore di parità contabile implicito pari a 162 migliaia di euro e rappresentano l'1,33% del capitale

sociale (1,98% sulla categoria).

Le azioni SAES Getters di risparmio in portafoglio al 30 giugno 2006 hanno un valore di parità contabile implicito pari a 5 migliaia di euro e rappresentano lo 0,04% del capitale sociale (0,13% sulla categoria).

Il maggior valore di mercato delle azioni proprie rispetto al valore di carico delle stesse è evidenziato nella tabella che segue (in migliaia di euro):

	Azioni ordinarie	Azioni di risparmio
Maggiore valore di mercato* al 30 giugno 2006 rispetto al valore di carico	4.202	56
Maggiore valore di mercato* medio giugno 2006 rispetto al valore di carico	4.531	60
Maggiore valore di mercato* medio agosto 2006 rispetto al valore di carico	4.395	71

* Calcolato con riferimento alle quotazioni ufficiali.

Riserva legale

Tale voce si riferisce alla riserva legale della Capogruppo pari a 2.444 migliaia di euro al 30 giugno 2006 e risulta invariata rispetto al 31 dicembre 2005.

Riserve diverse e risultati portati a nuovo

La voce include:

- la riserva per azioni proprie in portafoglio, che presenta un saldo di 2.618 migliaia di euro al 30 giugno 2006, pari al valore di carico delle azioni Saes Getters ordinarie e di risparmio in portafoglio alla chiusura del periodo;
- la riserva per cash flow hedge (pari a 237 migliaia di euro di saldo positivo al 30 giugno 2006), generata dalla valutazione a fair value dei contratti di copertura posti in essere dalle società italiane del Gruppo per fronteggiare l'esposizione alla variabilità dei flussi di cassa attesi da operazioni di vendita in valuta estera (dollari USA e yen giapponesi), di natura prevalentemente intragruppo;
- le riserve (pari complessivamente a 3.026 migliaia di euro) formate dai saldi attivi di rivalutazione monetaria conseguenti all'applicazione delle leggi n. 72 del 19.3.1983 (574 migliaia di euro), n. 413 del 30.12.1991 (762 migliaia di euro) e n. 342 del 21.11.2000 (1.690 migliaia di euro) da parte delle società italiane del Gruppo. Le riserve di rivalutazione ai sensi delle leggi n. 413/1991 e n. 342/2000 sono esposte al netto delle relative imposte sostitutive pari rispettivamente a 166 migliaia di euro e 397 migliaia di euro. Si rinvia alla nota n. 13 per maggiori dettagli;
- la riserva per acquisto di azioni proprie deliberata ma non ancora utilizzata, pari a 10.406 migliaia di euro al 30 giugno 2006, invariata rispetto al 31 dicembre 2005;
- le riserve diverse delle società controllate, i risultati portati a nuovo, le altre voci di patrimonio netto relative alle società del Gruppo non eliminate in sede di consolidamento e le differenze cambio generate dalla conversione dei bilanci in valuta estera. La riserva da differenze di traduzione al 30 giugno 2006 risulta positiva per 1.858 migliaia di euro, con una variazione negativa di 2.794 migliaia di euro rispetto a 4.652 migliaia di euro al 31 dicembre 2005 a causa dell'effetto complessivo sul patrimonio netto consolidato derivante dalla conversione in euro dei bilanci in valuta delle controllate estere consolidate e dalle relative rettifiche di consolidamento.

Si segnala che il Gruppo ha esercitato l'esenzione concessa dall'IFRS 1 *Prima applicazione dei Principi Contabili Internazionali* riguardante la possibilità di considerare pari a zero il valore delle differenze cumulative di conversione generate dal consolidamento delle controllate estere al 1° gennaio 2004 e pertanto la riserva da differenze di traduzione include solamente le differenze di conversione originatesi successivamente alla data di transizione ai principi contabili internazionali.

Si riportano nel prospetto che segue i proventi e gli oneri riconosciuti direttamente nel patrimonio netto nel primo semestre 2006:

Movimentazione riserva cash flow hedge	655
Differenze cambio da conversione dei bilanci in valuta	(2.794)
Totale proventi (oneri) riconosciuti direttamente nel patrimonio netto	(2.139)

La riconciliazione tra il risultato netto e il patrimonio netto della Saes Getters S.p.A. e il risultato netto e il patrimonio netto consolidato al 30 giugno 2006 e al 31 dicembre 2005 è la seguente (importi in migliaia di euro):

	30 giugno 2006		31 dicembre 2005	
	Utile Netto	Patrimonio Netto	Utile Netto	Patrimonio Netto
Come da bilancio della Capogruppo Saes Getters S.p.A.	16.537	106.081	17.922	118.598
Differenza fra i patrimoni delle società consolidate ed i relativi valori di carico di tali partecipazioni		56.572		61.420
Utili (perdite) nette delle società consolidate al netto dei dividendi distribuiti e delle svalutazioni delle partecipazioni	332		3.665	
Eliminazione degli utili derivanti da operazioni infragruppo, al netto del relativo effetto fiscale	(537)	(6.098)	219	(5.561)
Accantonamento delle imposte relative alle delibere di distribuzione di utili del periodo da parte delle controllate estere	(1.510)	(5.352)	(1.641)	(3.842)
Altre rettifiche	(462)	2.350	842	(18)
Come da bilancio consolidato	14.360	153.553	21.007	170.597

Si segnala che nel primo semestre 2006 tutte le società consolidate sono partecipate al 100%, mentre nel precedente esercizio per la società a controllo congiunto Nanjing Saes Huadong Getters Co. Ltd, partecipata al 65%, era applicato il consolidamento proporzionale. L'acquisto della partecipazione di minoranza pari al 35% nella medesima società è stato perfezionato nel mese di gennaio 2006.

Passività correnti

25. Debiti finanziari

La voce è composta da finanziamenti per credito agevolato sul fondo speciale per la ricerca applicata concessi alla Capogruppo dal Ministero delle Attività Produttive tramite la banca SanPaolo IMI.

Si riportano le scadenze dei finanziamenti in essere come segue:

	30.06.2006	31.12.2005	Variazione
Entro 1 anno	260	257	3
Da 1 a 2 anni	765	763	2
Da 2 a 3 anni	774	772	2
Da 3 a 4 anni	675	781	(106)
Da 4 a 5 anni	574	571	3
Oltre 5 anni	516	547	(31)
Totale	3.564	3.691	(127)

Si segnala che la quota con scadenza entro un anno è inclusa nella voce Quota corrente di debiti finanziari a medio-lungo termine.

Il tasso medio al 30 giugno 2006 è risultato pari a 1,14%.

26. Passività fiscali differite

La voce risulta costituita dall'accantonamento delle imposte differite dovute in caso di distribuzione degli utili e delle riserve delle controllate, ad esclusione di quelle relative a utili e riserve per cui non si ritiene probabile la distribuzione in un prevedibile futuro.

L'incremento è da attribuirsi principalmente ad un maggiore accantonamento nel periodo a fronte di un possibile maggior carico fiscale relativo alle riserve distribuibili dalle società estere, parzialmente controbilanciato dall'utilizzo a fronte delle imposte e delle ritenute contabilizzate al ricevimento dei dividendi incassati nel corso del 2006 dalla Capogruppo e dalla Saes Getters International Luxembourg S.A.

27. Trattamento di fine rapporto e altri benefici a dipendenti

Si segnala che la voce accoglie passività verso i dipendenti sia per piani a contribuzione definita, sia per piani a benefici definiti esistenti presso alcune società del Gruppo a fronte degli obblighi contrattuali e di legge in materia vigenti in Italia, in Giappone ed in Corea.

La movimentazione nel corso del periodo è stata la seguente:

Saldo 01.01.2006	10.752
Accantonamento a conto economico	1.378
Indennità liquidate nel periodo	(1.148)
Differenze di conversione dei bilanci in valuta	(155)
Saldo 30.06.2006	10.827

Il numero del personale dipendente al 30 giugno 2006 risulta essere di 836 unità (di cui 318 all'estero), con un incremento di 11 unità rispetto al 31 dicembre 2005 ed un decremento di 46 unità rispetto al 30 giugno 2005.

Si evidenzia, di seguito, il numero del personale dipendente suddiviso per categoria:

	30.06.2006	31.12.2005	Media 1° Semestre 2006	Media 1° Semestre 2005
Dirigenti	65	57	65	60
Quadri e impiegati	351	345	363	416
Operai	420	423	430	411
Totale	836	825	858	887

Si rammenta che il numero del personale della società precedentemente a controllo congiunto SAES Getters (Nanjing) Co. Ltd. (ex Nanjing SAES Huadong Getters Co. Ltd.) ammontava a 101 unità al 31 dicembre 2005 (di cui 8 dirigenti, 31 quadri e impiegati e 62 operai) ed era incluso nel bilancio consolidato sulla base della percentuale di spettanza del Gruppo nel precedente esercizio (65%).

28. Fondi rischi e oneri

La composizione ed i movimenti di tali fondi sono i seguenti:

	01.01.2006	Accantonamenti	Utilizzi e altri movimenti	Differenze di conversione	30.06.2006
Fondo garanzia prodotti	164	104	(22)	(19)	227
Altri fondi	881	66	(1)	(4)	942
Totale	1.045	170	(23)	(23)	1.169

La voce altri fondi include principalmente lo stanziamento effettuato dalla controllata italiana Saes Advanced Technologies S.p.A. a fronte di una controversia nei confronti di istituti previdenziali in materia di sgravi contributivi usufruiti.

Si riporta la distinzione dei fondi tra passività correnti e non correnti come segue:

	30.06.2006	31.12.2005	Variazione
Fondi per rischi e oneri tra le passività correnti	153	105	48
Fondi per rischi e oneri tra le passività non correnti	1.016	940	76
Totale	1.169	1.045	124

Passività correnti

29. Debiti diversi

La voce Debiti diversi include importi di natura non strettamente commerciale e ammonta al 30 giugno 2006 a 9.484 migliaia di euro contro 11.630 migliaia di euro al 31 dicembre 2005.

Sono così composti:

	30.06.2006	31.12.2005	Variazione
Debiti verso i dipendenti (ferie, retribuzioni e TFR da liquidare)	5.226	6.595	(1.369)
Debiti verso istituti di previdenza e di sicurezza sociale	1.502	1.348	154
Debiti per ritenute e imposte (escluse imposte sul reddito)	870	1.218	(348)
Altri	1.886	2.469	(583)
Totale	9.484	11.630	(2.146)

La voce debiti verso i dipendenti è costituita dall'accantonamento infrannuale delle ferie, dalle mensilità aggiuntive e, per le società italiane, dalle retribuzioni di giugno.

La riduzione della voce Debiti verso i dipendenti è principalmente dovuta all'inclusione di passività a fronte di costi non ricorrenti da parte della Capogruppo al 31 dicembre 2005.

La voce Debiti verso istituti di previdenza e di sicurezza sociale è costituita prevalentemente dal debito delle società italiane del Gruppo verso l'INPS per contributi da versare sulle retribuzioni.

La riduzione della voce Altri è principalmente dovuta ai minori debiti residui verso gli amministratori e ai minori stanziamenti per fatture da ricevere di natura non commerciale nel bilancio della capogruppo al 30 giugno 2006 rispetto al 31 dicembre 2005.

Tali debiti hanno tutti scadenza entro l'esercizio successivo.

30. Debiti per imposte sul reddito

Il saldo al 30 giugno 2006 è pari a 3.551 migliaia di euro e mostra un incremento di 562 migliaia di euro rispetto al 31 dicembre 2005.

Il saldo è espresso al netto degli acconti per IRAP (pari a 724 migliaia di euro), versati dalla controllata Saes Advanced Technologies S.p.A., mentre gli acconti per IRES (pari a 1.290 migliaia di euro) della medesima società sono stati versati alla controllante S.G.G. Holding S.p.A. nell'ambito dell'adesione al consolidato fiscale nazionale e sono pertanto inclusi nella voce "Debiti verso controllante per consolidato fiscale". Si rinvia alla nota n. 20 per maggiori dettagli.

I debiti tributari hanno tutti scadenza entro dodici mesi.

31. Debiti verso banche

La voce è costituita dalle passività per scoperti su conti correnti di corrispondenza in essere presso banche.

La riduzione rispetto al 31 dicembre 2005 è principalmente dovuta al rimborso dei debiti finanziari da parte della controllata statunitense Saes Getters America, Inc. e dall'effetto dell'apprezzamento dell'euro nei confronti delle principali valute estere, parzialmente controbilanciati dall'indebitamento bancario della controllata giapponese.

I debiti verso banche sono denominati quasi totalmente in dollari statunitensi e yen giapponesi.

32. Ratei e risconti passivi

Sono così composti:

	30.06.2006	31.12.2005	Variazione
Ratei passivi	201	340	(139)
Risconti passivi	1.130	2.400	(1.270)
Totale ratei e risconti passivi	1.331	2.740	(1.409)

Nella voce Risconti passivi è compresa la parte di competenza di esercizi futuri (952 migliaia di euro) del contributo in conto capitale concesso da parte del Ministero del Tesoro, del Bilancio e della Programmazione Economica alla Saes Advanced Technologies S.p.A. in relazione agli investimenti realizzati nei precedenti esercizi.

La voce Risconti passivi includeva al 31 dicembre 2005 quote di proventi della controllata statunitense Saes Pure Gas, Inc. per le quali non si erano verificate le condizioni per il riconoscimento del ricavo.

33. Fair value delle attività e passività finanziarie

Come previsto dallo IAS 32, per le attività e le passività finanziarie non si segnalano differenze tra i valori iscritti nel bilancio al 30 giugno 2006 e il loro *fair value*.

34. Rendiconto finanziario

I fondi generati dalle attività operative sono stati pari a 24.423 migliaia di euro rispetto a 13.096 migliaia di euro dello stesso periodo dell'anno precedente. L'incremento è principalmente dovuto al maggiore utile del periodo e all'effetto della variazione delle imposte, parzialmente rettificati dalla variazione del capitale circolante netto.

I fondi impiegati in attività d'investimento sono stati pari a 14.963 migliaia di euro in crescita rispetto a 4.340 migliaia di euro dello stesso periodo dell'esercizio precedente. Tale aumento è principalmente dovuto agli esborsi per le acquisizioni della partecipazione di minoranza pari al 35% nella SAES Getters (Nanjing) Co. Ltd. (ex Nanjing SAES Huadong Getters Co. Ltd.) e della partecipazione pari al 50% nella Memory-Metalle GmbH.

Per la voce "Corrispettivo pagato per l'acquisto di quota di minoranza di società precedentemente sottoposta a controllo congiunto, al netto delle disponibilità liquide acquisite" si rinvia alla nota n. 35.

I fondi impiegati in attività di finanziamento passano da 22.797 migliaia di euro nel primo

semestre 2005 a 29.392 migliaia di euro nel primo semestre 2006, principalmente per effetto di maggiori dividendi rispetto allo stesso periodo dell'esercizio precedente.

La disponibilità liquida netta è considerata al netto dei Debiti verso banche, in quanto tali debiti rientrano nella fattispecie dei debiti da rimborsare su richiesta da parte dell'istituto. Si fornisce di seguito la riconciliazione tra le disponibilità liquide indicate nello stato patrimoniale e quanto esposto nel rendiconto finanziario:

	30.06.2006
Disponibilità liquide	71.301
Debiti verso banche	(1.867)
Disponibilità liquide nette	69.434

35. Aggregazioni aziendali

L'acquisizione della partecipazione di minoranza nella SAES Getters (Nanjing) Co. Ltd. (ex Nanjing SAES Huadong Getters Co. Ltd.), che ha permesso al Gruppo (già in possesso del restante 65%) di divenire unico azionista della società, è stata perfezionata nel mese di gennaio 2006 ed è stata contabilizzata usando il metodo dell'acquisto.

Si riporta il dettaglio dei fair value attribuiti alle attività e passività identificabili della suddetta società alla data di acquisizione:

	Fair value all'acquisizione
Terreni e fabbricati	1.031
Impianti e macchinari	1.423
Concessioni, licenze, marchi e diritti simili	254
Rimanenze finali	413
Crediti commerciali	1.827
Disponibilità liquide	1.876
	6.824
Debiti commerciali	(184)
Debiti diversi (passività correnti)	(203)
	6.437
Avviamento generato dall'acquisizione	2.563
Costo dell'acquisizione	9.000

La voce "Corrispettivo pagato per l'acquisto di quota di minoranza di società precedentemente sottoposta a controllo congiunto, al netto delle disponibilità liquide acquisite" riportata nel rendiconto finanziario consolidato del primo semestre 2006 risulta composta come segue:

Costo dell'acquisizione	9.000
Disponibilità liquide acquisite	(1.876)
Disponibilità liquide nette utilizzate	7.124

36. Passività potenziali e impegni

Le Fidejussioni a favore di terzi ammontano complessivamente a 11.149 migliaia di euro al 30 giugno 2006 (14.703 migliaia di euro al 31 dicembre 2005) e includono principal-

mente le fidejussioni a favore dell'Ufficio IVA, pari a complessive 11.065 migliaia di euro (14.577 migliaia di euro al 31 dicembre 2005) a garanzia dei rimborsi richiesti. La riduzione rispetto al 31 dicembre 2005 è principalmente dovuta all'estinzione delle polizze assicurative a fronte dei suddetti rimborsi.

Si riportano le scadenze degli impegni per canoni di leasing operativo in essere al 30 giugno 2006 come segue:

	Entro 1 anno	Da 1 a 5 anni	Oltre 5 anni	Totale
Impegni per canoni di leasing operativo	133	178	0	311

Le garanzie prestate dal Gruppo sulle linee di credito, nell'interesse di società controllate, non utilizzate alla data di bilancio, ammontano complessivamente a 22.550 migliaia di euro al 30 giugno 2006 (21.694 migliaia di euro al 31 dicembre 2005).

37. Rapporti con parti correlate

Ai fini dell'individuazione delle Parti Correlate, si fa riferimento al principio IAS 24.

Quali Parti Correlate, si segnalano:

- **S.G.G. Holding S.p.A.**, società controllante, evidenzia saldi a credito e debito verso il Gruppo Saes Getters derivanti dall'adesione da parte delle società italiane del Gruppo al consolidato fiscale nazionale.
- **Scientific Materials Europe S.r.l.**, società collegata (30%), opera nell'ambito della produzione, lavorazione e commercializzazione di cristalli sintetici per applicazioni laser ad uso industriale e per la ricerca; Saes Getters S.p.A. opera come distributore dei relativi prodotti.
- **K Studio Associato**, studio di consulenza fiscale, legale e tributaria che annovera come socio fondatore l'Avv. Vincenzo Donnamaria, presidente del Collegio Sindacale della Saes Getters S.p.A. Presta servizi di consulenza in materia fiscale, legale tributaria.
- **Dirigenti con responsabilità strategiche**: vengono considerati tali i membri del consiglio di Amministrazione, ancorché non esecutivi, il Group Human Resources Director, il Group Commercial Director e il Group Chief Operations Officer.
- **Il collegio sindacale**.

La seguente tabella mostra i valori complessivi delle transazioni intercorse negli esercizi 2006 e 2005 con le parti correlate:

	Costi		Ricavi		Debiti		Crediti	
	1° sem. 2006	1° sem. 2005	1° sem. 2006	1° sem. 2005	30.06.2006	31.12.2005	30.06.2006	31.12.2005
S.G.G. Holding S.p.A.	-	-	-	-	4.957	4.318	3.205	4.737
Scientific Materials Europe S.r.l.	281	13	23	-	151	74	24	32
K Studio Associato	100	84	-	-	97	84	-	-

La seguente tabella riporta le retribuzioni dei dirigenti con responsabilità strategiche come sopra identificati:

	1° semestre 2006	1° semestre 2005
Benefici a breve termine	2.113	1.277
Benefici pensionistici ed assistenziali post impiego	-	-
Altri benefici di lungo periodo	-	-
Benefici di fine rapporto	169	26
Pagamenti in azioni	-	-
Totale remunerazioni a dirigenti con responsabilità strategiche	2.282	1.303

In ottemperanza alle comunicazioni Consob del 20 febbraio 1997 e del 28 febbraio 1998, nonché al principio contabile internazionale IAS 24, si segnala al riguardo che anche nel corso del primo semestre 2006, tutte le operazioni con Parti Correlate sono state effettuate a condizioni economiche e finanziarie allineate con quelle di mercato e che non sono state poste in essere operazioni con Parti Correlate atipiche o inusuali o non standard.

38. Fatti di rilievo avvenuti dopo la chiusura del 1° semestre evoluzione prevedibile della gestione

In data 29 agosto 2006 il Gruppo ha acquisito una partecipazione del 51% in Huadong Electronic Vacuum Material Co. Ltd., attraverso l'acquisizione del 12,2% e 7,8% rispettivamente da Nanjing Huadong Electronic Information Technology Company Limited e Nanjing Dingjiu Electronic Co., Ltd., già azionisti nella società, per un prezzo di acquisto rispettivamente pari a 2.440 migliaia di RMB e 1.560 migliaia di RMB, e attraverso la sottoscrizione di un aumento di capitale di 12.650 migliaia di RMB. La società, con sede in Nanchino, Cina, ed attiva nella produzione e commercializzazione di componenti per display ed applicazioni industriali, è stata successivamente trasformata in una joint venture, denominata Nanjing SAES Huadong Vacuum Material Co. Ltd.

La joint venture consentirà di realizzare sinergie e di rafforzare ulteriormente la presenza del Gruppo in una delle principali aree geografiche di riferimento.

L'operazione è stata perfezionata successivamente mediante il rilascio delle prescritte autorizzazioni da parte delle autorità cinesi competenti.

Si segnala inoltre che con effetto dal 1° agosto 2006 la società cinese Nanjing SAES Huadong Getters Co., Ltd. ha assunto la denominazione di SAES Getters (Nanjing), Co., Ltd.

Il risultato economico del Gruppo continuerà ad essere influenzato dall'andamento del rapporto di cambio dell'euro con le principali valute. Al fine di preservare i margini del Gruppo dalla fluttuazione dei tassi di cambio, sono state poste in essere operazioni di cessione a termine di valuta.

In particolare, sono stati stipulati successivamente al 30 giugno 2006 per il primo semestre dell'esercizio 2007 contratti di vendita a termine di valuta su crediti commerciali in dollari statunitensi e yen giapponesi per un importo complessivo nominale pari a 10.700 migliaia di dollari ad un cambio medio spot fissato con gli istituti di credito pari a 1,2673 (il cambio medio a termine è pari a 1,2874) contro euro e per 165 milioni di yen giapponesi ad un cambio medio spot fissato con gli istituti di credito pari a 145,71 (il cambio medio a termine è pari a 142,83) contro euro.

Le aspettative per la restante parte del 2006 sono positive, in particolare per l'atteso protrarsi della crescita delle vendite di componenti per gli schermi a cristalli liquidi. Per contro, il mercato tradizionale dei tubi catodici è atteso in flessione a fronte della maturità del settore. Gli altri mercati industriali di riferimento per il Gruppo dovrebbero comples-

sivamente confermare un trend di moderata crescita rispetto al precedente esercizio. Il Gruppo prevede contributi crescenti in termini di fatturato derivanti dal lancio sui mercati di alcuni prodotti nell'ambito dei materiali avanzati.

39. Tassi di cambio applicati nella conversione dei bilanci in valuta

La tabella seguente illustra i tassi di cambio applicati per la conversione dei bilanci esteri:

ESPRESSI IN VALUTA ESTERA (per unità di euro)

Valuta	30.06.2006		31.12.2005		30.06.2005	
	Cambio medio	Cambio finale	Cambio medio	Cambio finale	Cambio medio	Cambio finale
Dollaro statunitense	1,230	1,271	1,244	1,180	1,284	1,209
Yen giapponese	142,151	145,750	136,849	138,900	136,189	133,950
Won Sud Corea	1.183,362	1.206,080	1.273,610	1.184,420	1.303,726	1.239,850
Renminbi (Repubblica Popolare Cinese)	9,875	10,165	10,196	9,520	10,633	10,008
Dollaro di Singapore	1,977	2,014	2,070	1,963	2,116	2,038
Dollaro di Taiwan	40,431	41,181	40,859	38,739	39,674	38,211
Lira sterlina	0,687	0,692	0,684	0,685	0,686	0,674

Lainate (MI), 26 settembre 2006

p. Il Consiglio di Amministrazione
Il Presidente
Dr. Ing. Paolo della Porta



saes
getters

**Prospetti contabili infrannuali
della Capogruppo
per il semestre chiuso
al 30 giugno 2006**

Conto economico

Migliaia di euro

	1° semestre 2006	1° semestre 2005
Ricavi netti	12.372	11.135
Costo del venduto	(9.623)	(8.090)
Utile industriale lordo	2.749	3.045
Spese di ricerca e sviluppo	(5.897)	(5.793)
Spese di vendita	(2.843)	(2.438)
Spese generali e amministrative	(5.472)	(3.523)
Totale spese operative	(14.212)	(11.754)
Altri proventi (oneri) netti	2.598	1.486
Utile operativo	(8.865)	(7.223)
Dividendi	24.089	25.035
Proventi (oneri) finanziari netti	332	427
Utili (perdite) netti su cambi	(89)	80
Utile prima delle imposte	15.467	18.319
Imposte sul reddito	1.070	1.709
Utile netto	16.537	20.028

Stato patrimoniale

Migliaia di euro

	30 giugno 2006	31 dicembre 2005
ATTIVITÀ		
Attività non correnti		
Immobilizzazioni materiali	22.487	23.032
Attività immateriali	1.189	1.265
Partecipazioni e altre attività finanziarie	58.579	47.730
Attività fiscali differite	562	1.966
Altre attività a lungo termine	20	17
Totale attività non correnti	82.837	74.010
Attività correnti		
Rimanenze finali	4.533	3.738
Crediti commerciali	7.885	5.889
Crediti per consolidato fiscale	3.238	4.736
Crediti diversi, ratei e risconti attivi	1.567	2.458
Strumenti derivati valutati al fair value (cash flow hedge)	51	0
Disponibilità liquide	41.277	66.702
Totale attività correnti	58.551	83.523
Totale attività	141.388	157.533
PASSIVITÀ E PATRIMONIO NETTO		
Capitale sociale	12.220	12.220
Riserva da sovrapprezzo delle azioni	38.273	38.274
Azioni proprie	(2.618)	(2.618)
Riserva legale	2.444	2.444
Riserve diverse e risultati portati a nuovo	39.225	50.357
Utile (perdita) dell'esercizio	16.537	17.922
Totale patrimonio netto	106.081	118.599
Passività non correnti		
Debiti finanziari	3.304	3.434
Trattamento di fine rapporto e altri benefici a dipendenti	5.630	5.142
Fondi rischi e oneri	55	62
Totale passività non correnti	8.989	8.638
Passività correnti		
Debiti commerciali	6.894	4.454
Debiti finanziari	13.700	18.019
Debiti diversi	5.148	6.896
Debiti per imposte sul reddito	11	0
Fondi rischi e oneri	103	103
Strumenti derivati valutati al fair value (cash flow hedge)	0	326
Quota corrente di debiti finanziari a medio/lungo termine	260	257
Ratei e risconti passivi	202	241
Totale passività correnti	26.318	30.296
Totale passività e patrimonio netto	141.388	157.533

Rendiconto finanziario

Migliaia di euro

	1° semestre 2006	1° semestre 2005
Fondi generati dall'attività operativa		
Utile netto del periodo	16.537	20.028
Imposte correnti	(2.349)	(2.491)
Variazione delle imposte differite	1.404	765
Ammortamento delle immobilizzazioni materiali	2.177	2.208
Svalutazioni delle immobilizzazioni materiali	0	0
Ammortamento delle attività immateriali	297	393
Svalutazioni delle attività immateriali	6	0
Dividendi a conto economico	(24.089)	(25.035)
(Proventi) oneri finanziari netti	(332)	(428)
Acc. to al fondo trattamento di fine rapporto e di quiescenza	567	428
Acc.to (utilizzo) netto ad altri fondi per rischi e oneri	0	(343)
	(5.782)	(4.475)
Variazione delle attività e passività operative		
Aumento (diminuzione) della liquidità		
- Crediti e altre attività correnti	2.911	4.756
- Rimanenze	(799)	(651)
- Debiti	2.440	(681)
- Altre passività correnti	(2.112)	258
	2.440	3.682
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(86)	(155)
Interessi passivi e altri oneri finanziari pagati	(331)	(14)
Interessi attivi e altri proventi finanziari incassati	662	610
Imposte pagate	0	(421)
Cash flow da attività operativa	(3.097)	(773)
Fondi generati da (impiegati in) investimenti		
Acquisto di immobilizzazioni materiali	(1.631)	(1.833)
Cessione di immobilizzazioni materiali	1	4
Incremento di attività immateriali	(225)	(83)
Variazione di attività finanziarie non correnti	(1.850)	0
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quota di minoranza di società precedentemente sottoposta a controllo congiunto	(9.000)	0
Cash flow da attività d'investimento	(12.705)	(1.912)
Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie		
Debiti finanziari accesi nell'esercizio	0	0
Dividendi incassati	24.089	25.035
Pagamento di dividendi	(29.265)	(22.548)
Acquisto di azioni proprie	0	(121)
Debiti finanziari rimborsati nell'esercizio	(4.446)	(11.464)
Cash flow da attività di finanziamento	(9.622)	(9.098)
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	(25.424)	(11.783)
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	66.701	70.833
Disponibilità liquide nette alla fine del periodo	41.277	59.050

Prospetto delle variazioni del patrimonio netto durante il periodo chiuso al 30 giugno 2006

Migliaia di euro

	Capitale sociale	Riserva da sovrapprezzo azioni	Azioni proprie	Riserva legale	Riserve diverse e risultati portati a nuovo						Utile (Perdita) del periodo	Totale patrimonio netto	
					Riserva az. proprie in portafoglio	Riserva cash flow hedge	Riserve di rivalutazione	Riserva acquisto azioni proprie	Altre riserve e risultati a nuovo	Totale			
Saldi al 31 dicembre 2005	12.220	38.273	(2.618)	2.444	2.618	(186)	2.599	10.406	34.920	50.357	17.922	118.598	
Ripartizione risultato d'esercizio 2005:										17.922	17.922	(17.922)	0
Dividendi in ragione di:													
- euro 1,3000 per n. 15.271.350 az. ordinarie (di cui azioni proprie 302.028)										(19.460)	(19.460)		(19.460)
- euro 1,3160 per n. 7.460.619 az. risparmio (di cui azioni proprie 10.013)										(9.805)	(9.805)		(9.805)
Riserva per cash flow hedge (IAS 39)						211				211			211
Cessione azioni proprie										0			0
Plusvalenza su cessione azioni proprie										0			0
Acquisto azioni proprie										0			0
Utile netto del periodo											16.537		
Saldi al 30 giugno 2006	12.220	38.273	(2.618)	2.444	2.618	25	2.599	10.406	23.577	39.225	16.537	106.081	

Prospetto delle variazioni del patrimonio netto durante il periodo chiuso al 30 giugno 2005

Migliaia di euro

	Capitale sociale	Riserva da sovrapprezzo azioni	Azioni proprie	Riserva legale	Riserve diverse e risultati portati a nuovo						Utile (Perdita) del periodo	Totale patrimonio netto
					Riserva az. proprie in portafoglio	Riserva cash flow hedge	Riserve di rivalutazione	Riserva acquisto azioni proprie	Altre riserve e risultati a nuovo	Totale		
Saldi al 31 dicembre 2004	12.220	38.292	0	2.444	2.505	0	2.599	10.500	38.107	53.711	19.321	125.988
Riclassifica azioni proprie (IAS 32)			(2.505)							0		(2.505)
Applicazione cash flow hedge (IAS 39)						508			31	539		539
Ripartizione risultato d'esercizio 2004:									19.321	19.321	(19.321)	0
Dividendi in ragione di:												
- euro 1,0000 per n. 15.271.350 az. ordinarie (di cui azioni proprie 302.028)									(14.969)	(14.969)		(14.969)
- euro 1,0161 per n. 7.460.619 az. risparmio (di cui azioni proprie 2.1873)									(7.579)	(7.579)		(7.579)
Cessione azioni proprie			8		(8)			8		0		8
Plusvalenza su cessione azioni proprie									9	9		9
Riserva per cash flow hedge (IAS 39)						(655)				(655)		(655)
Revoca delibera acquisto azioni proprie		10.481						(10.481)		(10.481)		0
Stanziamiento alla riserva acquisto azioni proprie		(10.500)						10.500		10.500		0
Acquisto azioni proprie			(121)		121			(121)		0		(121)
Utile netto del periodo											20.028	
Saldi al 30 giugno 2005	12.220	38.273	(2.618)	2.444	2.618	(147)	2.599	10.406	34.920	50.396	20.028	120.743



**Relazione della società
di revisione**

Relazione della società di revisione sulla revisione limitata della relazione semestrale redatta ai sensi dell'art. 81 del Regolamento Consob adottato con Delibera n. 11971 del 14 maggio 1999 e successive modifiche ed integrazioniAgli Azionisti della
Saes Getters S.p.A.

1. Abbiamo effettuato la revisione contabile limitata del bilancio intermedio consolidato del Gruppo SAES Getters costituito dallo stato patrimoniale, dal conto economico, dal prospetto dei movimenti del patrimonio netto, dal rendiconto finanziario (di seguito i "prospetti contabili") e dalle relative note esplicative ed integrative incluso nella relazione semestrale al 30 giugno 2006 della Saes Getters S.p.A.. La responsabilità della redazione della relazione semestrale compete agli Amministratori della Saes Getters S.p.A.. E' nostra la responsabilità della redazione della presente relazione in base alla revisione contabile limitata svolta. Abbiamo inoltre verificato la parte delle note contenente le informazioni sulla gestione ai soli fini della verifica della concordanza con la restante parte della relazione semestrale.
2. Il nostro lavoro è stato svolto secondo i criteri per la revisione contabile limitata raccomandati dalla Consob con Delibera n. 10867 del 31 luglio 1997. La revisione contabile limitata è consistita principalmente nella raccolta di informazioni sulle poste dei prospetti contabili e sull'omogeneità dei criteri di valutazione, tramite colloqui con la direzione della società, e nello svolgimento di analisi di bilancio sui dati contenuti nei prospetti contabili. La revisione contabile limitata ha escluso procedure di revisione quali sondaggi di conformità e verifiche o procedure di validità delle attività e delle passività ed ha comportato un'estensione di lavoro significativamente inferiore a quella di una revisione contabile completa svolta secondo gli statuiti principi di revisione. Di conseguenza, diversamente da quanto effettuato sul bilancio consolidato di fine esercizio, non esprimiamo un giudizio professionale di revisione sulla relazione semestrale.
3. Per quanto riguarda i dati comparativi relativi al bilancio consolidato dell'esercizio precedente ed alla relazione semestrale dell'anno precedente presentati nei prospetti contabili, si fa riferimento alle nostre relazioni rispettivamente emesse in data 3 aprile 2006 e in data 29 settembre 2005.
4. Sulla base di quanto svolto, non siamo venuti a conoscenza di variazioni e integrazioni significative che dovrebbero essere apportate ai prospetti contabili consolidati ed alle relative note esplicative ed integrative identificati nel paragrafo 1 della presente relazione, per renderli conformi al principio contabile internazionale IAS 34 ed ai criteri di redazione della relazione semestrale previsti dall'art. 81 del Regolamento Consob adottato con Delibera n. 11971 del 14 maggio 1999 e successive modifiche ed integrazioni.

Milano, 27 settembre 2006

Reconta Ernst & Young S.p.A.

Fabio Mischi
(Socio)

SAES®, AlkaMax®, DryFlex®, PaGeWafer®, Stahgsorb® e TQS® sono marchi registrati e marchi di servizio di proprietà di SAES Getters S.p.A. e/o delle sue controllate.

Progetto grafico e impaginazione: Drive Promotion Design
Stampa: Inchiostro Arti Grafiche